

RONALD ALEJANDRO HERNÁNDEZ GALVIS

NACIONALIDAD: VENEZOLANO

C.R.P: E-8-110119 (*carné de residente permanente*)

EDAD: 39 AÑOS

OBJETIVO LABORAL

Aspiro al desarrollo profesional y técnico en una organización que me permita alcanzar mis metas profesionales y el logro de objetivos empresariales a través de mis habilidades y competitividad.

FORMACIÓN ACADÉMICA

DIRECCIÓN:

Panamá, Ricardo J.
Alfaro, Betania, PH
Urbis tower



ronaldhernandez7@g
mail.com



393-0244 /
6063-9412

APTITUDES

- Proactivo
- Responsable
- Innovador
- Puntual

CURSOS DE MEJORAMIENTO PROFESIONAL:

- Introducción al Mundo de las Negociaciones. (UNAM) 2020
- Desarrollo de la Competencia Intercultural. (UCAB) 2020

EXPERIENCIA LABORAL

AEROCAMIONES DE VENEZUELA S.A.

Cargo: Coordinador de Agencias

Periodo: 2002-2007

Funciones:

- Dirigir todos los procesos administrativos y logísticos de cada agencia en territorio nacional.
- Velar por la realización de las entregas eficientes al igual que la captación masiva de envíos.
- Buscar oportunidades de mejoras continuas en el proceso de manejo de carga individual y completa.
- Elaboración de informes de situación por cada agencia en territorio nacional.
- Supervisar el personal de cada agencia.
- Velar por la realización de los mantenimientos preventivos y correctivos de la flota asignada.

INVERSIONES PARNA S.A. **(SUPERMERCADOS EL FUERTE)**

Cargo: Asistente de Tienda

Periodo: 2008 – 2009

Funciones:

- Recibir a proveedores de productos perecederos y no perecederos.
- Elaboración de órdenes de compra.
- Supervisar el personal asignado al supermercado.
- Asignación de espacios en las góndolas.
- Velar por la rotación de los productos y sus fechas de expiración.
- Evitar mermas por productos en mal estado.

GRUPO SOLID WHOLESALE PANAMÁ **(PINTURAS CORONA)**

Cargo: Auditor Interno / Jefe de Bodega

Periodo: 2009-2011

Funciones:

- Realizar auditorías internas al ciclo contable.
- Verificar documentos negociables.

- 
- Inventarios de Mercancía y Móobiliarios.
 - Elaboración de rutas de distribución.
 - Supervisión de personal.
 - Reestructuración de la bodega y sus productos.
 - Recuperación de producto.

DENTO DENTAL S.A.

Periodo: 2015-2019

Cargo: Ejecutivo de Ventas

Funciones:

- Colocación de nuevos productos en el mercado.
- Atención a clientes y captación de nuevas cuentas.
- Manejo de cartera de crédito.
- Negociaciones con proveedores en ferias internacionales (Alemania y Brasil).

CERVECERIA PANAMA S.A.

Periodo: 2019-Actual

Cargo: Ejecutivo de Ventas Canal On Premise

Funciones:

- Ejecución de las marcas asignadas.
- Atención a clientes y captación de nuevas cuentas.
- Manejo de cartera de crédito.
- Rotación de Inventario en los PDV.
- Participación en plataformas tecnológicas para apoyar a los PDV.
- Aporte de ideas para la mejora continua de los procesos.

REFERENCIAS

- Ing. Héctor Justiniani
Supervisor de Proyectos
Contacto: 507-6111-3657
 - Shannon Weeks
Dra. en Toxicología
Contacto: 507-6050-3666
- 