

WALTER DAVID MARTÍNEZ MONGE



Ciudad Credisa Pje Sumpul Calle. Cuscachapa #
100 Soyapango, San Salvador.

7651-4949 7609-6195 2293-7632

Walter_gerardo@hotmail.com

51 años de edad.

DUI 00486014-3

NIT y Licencia Clase Pesada 0614-291166-101-1

AFP Crecer 244382430000

ISSS 786663440

OBJETIVO

Obtener un puesto en el área de ventas, para contribuir con mi experiencia laboral y habilidad en el logro de las metas generales de la empresa y las responsabilidades a mi cargo, con la oportunidad de continuar desarrollándome, establecerme y consolidarme en una empresa que me otorgue estabilidad laboral. Ser proactivo, dinámico, propositivo, innovador y parte de la solución.

EXPERIENCIA LABORAL

Ultimo trabajo Fundación de asistencia técnica para el desarrolló comunal salvadoreño
Del 20 de Diciembre 2017 hasta el 31 de Agosto 2018

Motivo de retiro por Finalización del proyecto

Cargo Supervisor de producción Avicola para las comunidades

Salario devengado \$ 1,600

Jefe inmediato Lic. Blanca Estela Juárez de Granados Directora Ejecutiva

Dirección Reparto los héroes, calle teniente Miguel Ángel Gavidia # 74 los próceres
San Salvador Tel. 7003-7868 2273-2814

Funciones

Supervisor de proyectos comunales como cantonales Supervisar, Dirigir al personal que está en el punto de las granjas artesanales que tienen en los patios y en las áreas verdes de sus viviendas velar por el buen desarrollo del buen trabajo en equipo y la crianza de los pollos de engorde para su beneficio y para su comercialización verificar el buen reparto del producto a los beneficiarios de cada proyecto

Trabajó 2 TOMSAL Producto BYB

Del 01 de Septiembre 2017 al 14 de diciembre de 2017

Motivo de retiro por recorte de personal

Cargo Jefe de Ventas Canal Mayoreo Y Supermercados

Jefe inmediato Hugo Domínguez

Salario devengado \$ 1,900

Calle Siemens N 52 Antiguo Cuscatlán Tel. 2278-5353

Funciones

Supervisor de supermercados Supervisar, Dirigir al personal que está en el punto de ventas que se tienen a cargo como vendedores, llevarles un

control de sus cuotas constantemente darles coaching para que alcancen sus objetivos supervisión de fechas de producción y vencimiento, manejo de la publicidad y las promociones como atractivo para los clientes, darles a conocer nuevas ideas de cómo defenderse de las objeciones de los clientes, solucionarles los problemas y no ser parte de ellos. Trabajar con planes de trabajo enfocados a resultados y actividades enfocados al mismo entre otras actividades

Trabajo 3 LA NUEVA AVÍCOLA (CATALANA) Venta de Huevos

28 febrero al 15 de octubre de 2016

Motivo de retiro Corte de personal

Cargo Supervisor de Supermercados

Jefe Inmediato Lic. José Antonio Recinos

Salario devengado \$ 1,400

Calle 5 noviembre, # 326 San Salvador. Tel 2255-4000

Funciones

Supervisar, Dirigir al personal que está en el punto de ventas que se tienen a cargo como vendedores y display, llevarles un control de sus cuotas constantemente darles coaching para que alcancen sus objetivos supervisión de fechas de producción y vencimiento, manejo de la publicidad y las promociones como atractivo para los clientes, darles a conocer nuevas ideas de cómo defenderse de las objeciones de los clientes, solucionarles los problemas y no ser parte de ellos. Trabajar con planes de trabajo enfocados a resultados y actividades enfocados al mismo entre otras actividades

Trabajo 4 01 Noviembre 2016 al 31 de Julio 2017 negocio propio

Venta de pollo, huevos granos básicos jabón rinso etc.

Centro de San Salvador

Cierre por extorción

Trabajo 5 AVÍCOLA SALVADOREÑA (pollo Indio)

21 de Mayo 2001 al 31 Agosto 2015

Motivo de retiro Reestructuración de puestos

Cargo Supervisor de ventas

Jefe inmediato Lic. Rudys Palma

Salario devengado \$ 1,900

Boulevard del Ejercito kilómetro 7 ½ edificio ex cigarrería Morazán Soyapango El Salvador, San Salvador Tel. 2202-1000

Funciones

Supervisor de pollo vivo 4 años: Desarrollador de la venta directa a los clientes, que procesan pollo para su comercialización en los diferentes mercados distribuidores y cliente de menudeo, Manejo de la cuenta corriente por cada cliente, distribución del producto a la hora indicada para darle servicio de calidad a los clientes. Trabajar con planes de trabajo enfocados a resultados y actividades enfocadas al mismo. Aportar ideas para mejorar ventas y lograr cumplirlas, Ser un líder proactivo ayudar y motivar a mi equipo de ventas y que se sientan satisfecho de lograr la meta. Darles coaching al equipo de ventas para que den un mejor servicio manejo de vendedores, motoristas y ayudantes a mi cargo.

Supervisor de ruteo 5 años: Dar a conocer el equipo de venta de ruteo todos los conocimientos adquiridos para efectuar una venta directa y eficaz con el logro de las metas establecidas, dar entrenamiento en el área de trabajo a los vendedores para que aprendan a cómo venderse en el

campo de trabajo supervisar rutas y territorios asignados búsqueda constante de nuevas oportunidades de venta, Manejo de la cuenta corriente por cada cliente y garantizar una distribución efectiva y que ahorre gastos para la empresa. Trabajar con planes de trabajo enfocados a resultados y actividades enfocados al mismo. Desarrollador de clientes potenciales para la venta con el objetivo ganar

Supervisor de Supermercados 5 años: Supervisar, Dirigir al personal que está en el punto de ventas que se tienen a cargo como vendedores y Display, llevarles un control de sus cuotas constantemente darles coaching para que alcancen sus objetivos supervisión de fechas de producción y vencimiento, manejo de la publicidad y las promociones como atractivo para los clientes, darles a conocer nuevas ideas de cómo defenderse de las objeciones de los clientes, solucionarles los problemas y no ser parte de ellos. Trabajar con planes de trabajo enfocados a resultados y actividades enfocados al mismo entre otras actividades

EDT EL SALVADOR. LA LIBERTAD EL SALVADOR

1999 ENERO A FEBRERO 2001

Cargo Supervisor de ventas Canal Mayoreo

Motivo de retiro Superación personal

Carretera al puerto de la libertad entrada a Zaragoza

Funciones

Supervisor de Ventas. Prospeccionar clientes nuevos, supervisión ventas de mayoreo, visita a clientes claves periódicamente, estrategias de publicidad para clientes de mayoreo, cuenta corriente, reportes de venta semanales para Gerencia de ventas, sobre los alcances obtenidos en la semana, trabajar en equipo con los vendedores motoristas y ayudantes enseñarles nuevas técnicas de ventas. Ser Líder proactivo.

AFP CRECER. EL SALVADOR, SAN SALVADOR

1998 ENERO A DICIEMBRE. 1998

Motivo de retiro finalización de contrato

Cargo Supervisor de ventas

Boulevard de los héroes

Funciones

Visita de grandes, medianas, Micro-empresas y clientes individuales, para ser parte del nuevo proceso de jubilación, capacitar a los asesores de ventas para mostrar los beneficios y ventajas que la empresa AFP les ofrece al ser parte de su equipo. Capacitar al personal de las empresas en el área de administración o pagaduría para los posibles cambios que se realizaran al obtener el servicio de las AFP. Dar charlas a todos los empleados del servicio, informar que son las AFP y en que les beneficia a ser parte de ellos y a la vez afiliarlos, llenar los formatos para traspaso.

BIMBO DE EL SALVADOR EL SALVADOR, SAN SALVADOR

1993 ENERO A NOVIEMBRE 1997

Motivo de retiro superación económica

Cargo Supervisor de ventas

Funciones

Supervisor de Ventas: visita de clientes de tiendas, supermercado y mayoreo, captación de nuevos clientes, manejo de la publicidad y las promociones con los clientes para el logro de las metas semanales tanto para la empresa como su propio negocio, Motivar dinámicas con los

clientes sobre las estrategias de ventas, ser portador de ideas para mantener a la marca como Líder, capacitación de vendedores, reportes de ventas, reportes de cobros y manejo de objeciones de los clientes ser eficaz en las relaciones con los vendedores, motoristas, y ayudantes

Coordinador nacional de Ventas Bimbo El Salvador :Coordinación de toda una agencia de la empresa manejando toda la operación ventas, publicidad cobro, apertura de nuevos clientes logros de ventas la publicidad y lograr los objetivos trazados, revisión de los planes de trabajo de supervisores y ver que logren sus proyectos semanales, verificar que el supervisores y vendedores den el servicio que el cliente necesita en el momento oportuno.-

Jefe de Agencia San Miguel Interinato: asumir el reto de llevar a cargo las operaciones total de la agencia San Miguel, por un lapso de 6 meses, desde la distribución del producto a los diferentes clientes como: de distribuidores, mayoreo y tiendas de detalles, Revisión de reportes de supervisores de ventas, logro de metas semanales, verificar estados de cuentas de los clientes; verificar la parte la parte administrativa, de pago a proveedores a empleados de la agencia, lograr una armonía dentro de la agencia, revisar que supervisores y vendedores logren sus proyecciones.

Vendedor rutero: captación de nuevos clientes, como mantener clientes antiguo satisfecho del trabajo que se realiza, toma de pedidos diario, cobro diario, y la distribución del producto, capacitación para ser un buen vendedor y logro de metas para estar en las primera posiciones del vendedor.

OTRAS EXPERIENCIAS LABORALES:

El desarrollo de mis trabajo fueron: Conocimientos básicos y avanzados de computación, entrega de reportes sobre ventas semanales y mensuales, manejo de personal y reclutamiento del mismo, conocimiento de aperturas de rutas, ampliación ,depuración de las zonas asignadas, toma de clientes y toma de decisiones, conocimiento de la zona geográfica de nuestro país San Salvador, zona paracentral, occidental, y oriental, implementación de cursos de venta orientados al servicio al personal a mi cargo, principios de evaluación al personal con miras al trabajo orientado a sus resultados mensuales, implementación de mecanismos de análisis y comportamiento del mercado de la competencia. Experiencia en desarrollo logístico de rutas de reparto despacho lógico de cada uno de los clientes y ahorro de tiempo, dinero para la empresa, dar seminarios de ventas al personal bajo mi cargo, supervisar el trabajo constante de mis empleados trabajar para la empresa con el objetivo primordial que es la honestidad y la lealtad y ser un Líder proactivo y ser parte de la solución y no del problema.

FORMACIÓN ACADÉMICA

1987-1990 Universidad Francisco Gavidia de El Salvador El Salvador Licenciatura en Mercadotecnia y publicidad 8º ciclo

1990 Universidad Tecnológica de El Salvador El Salvador
Por equivalencia 9 ciclo de Licenciatura en Mercadotecnia y publicidad

PROGRAMAS QUE MANEJO

Word (avanzado)

Excel (Avanzado)

Power Point (básico)

CURSOS O SEMINARIOS QUE HE RECIBIDO:

Curso básico de ventas

Curso de manejo a la defensiva y Profesional

Curso de seguridad e higiene industrial (APROSSI)

Curso de supervisor de ventas (FEPADE)

Curso de liderazgo personal en estados unidos Arizona

Seminario de manejo de personal en estados unidos Arizona

Curso de manejo de proyectos con el personal en estados unidos Arizona

Curso de inglés Básico en estados unidos Arizona

Curso de taller teórico de la comunicación efectiva (FEPADE)

Curso de visión empresarial (FEPADE)

Curso de superación personal (FEPADE)

Capacitación del jefe y que es una empresa (FEPADE)

Capacitación de desarrollo humano social del líder (FEPADE)

Seminario de permanencia y rotación de personal (FEPADE)

Seminario de integración de supervisores (FEPADE)

Seminario de relaciones humanas (FEPADE)

Seminario de habilidades gerenciales (FEPADE)

Seminario de habilidades para jefaturas (PANAMERICAN Business School)

Seminario de manejo de cuenta corriente de clientes claves (FEPADE)

Seminario de logística y repartos oportuno

Entre otros

DISPONIBILIDAD

Inmediata

REFERENCIAS PERSONALES.

Lic. Armando Hernández cel. 6198-3425 2202-1175
Gerente Administrativo-Comercialización
Avícola salvadoreña

Marta Padilla cel. 7704-3330

Almacenes Tropigas

Lic. Gloria Sofía Padilla cel. 7210-6003
BANCO CITI

Lic. Juan Paredes Marín cel. 7160-2166
EMPRESARIO

REFERENCIAS LABORALES

Lic. Roberto Eugenio Rivas Interiano cel. 7887-8839
DIRECTOR REGIONAL DE MERCADEO DE AVICOLA SALVADOREÑA

Lic. Oscar Mauricio Trujillo cel. 7985-1211
GERENTE DELIVERY FOOD

Lic. Héctor Benavidez cel. 77976477 7920.5009
EMPRESARIO

Lic. Roberto Velásquez 7761-0098
OPERADOR DE LOGISTICA