

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

DIRECCION	SAN JUAN ALOTENANGO
NOMBRE COMPLETO	ESDRAS GUDIEL LUIS SUL
EDAD	25 AÑOS
ESTADO CIVIL	UNIDO
NUMERO DE TELEFONO	47668891
NO. DPI	2674395200314
NO.NIT	8533291-7



DATOS ACADEMICOS

- 2013 A 2014 NIVEL DIVERSIFICADO BACHILLERATO EN COMPUTACION CON ORIENTACION COMERCIAL EN “C.E.T.A.CH”
- 2010 A 2012 NIVEL DE EDUCACION BASICA ,INSTITUTO DE EDUCACION BASICA POR COOPERATIVA ALOTENANGO SACATEPEQUEZ
- 2001 A 2007 PRIMARIA E.O.U MIXTA MARIO MENDEZ , ALOTENANGO SACATEPEQUEZ
- 2009 A 2010 CURSO DE MECANOGRAFIA , ACADEMIA COMERCIAL ALOTENANGO

TITULOS OBTENIDOS

- NIVEL DIVERCIFICADO : DIPLOMA DE BACHILLERATO EN COMPUTACION CON ORIENTACION COMERCIAL
- NIVEL BASICO: DIPLOMA DE TERCERO BASICO
- NIVEL PRIMARIO: DIPLOMA DE SEXTO PRIMARIA

EXPERIENCIA LABORAL.

- 2 DE ENERO -2013 A OCTUBRE 2015** BODEGA DE ALMACENAMIENTO Y COLOCACION EN LA BODEGONA ANTIGUA. **PUESTO:** AUXILIAR DE BODEGA Y SUPERMERCADO. **DESEMPEÑO** DE ALMACENAMIENTO Y LLENADO DE GONDOLAS EN SUPERMERCADO.
- 1 OCTUBRE 2015- A FEBRERO DE 2016** BODEGONA DE ANTIGUA S.A **PUESTO** CAJERO.DESEMPEÑO COBRO DE MERCADERIA AL CONSUMIDOR FINAL.
- 3 MARZO -2015 A DICIEMBRE 2015:** SURTY MAYOREO ESCUINTLA S.A VENTAS POR MAYOR. **PUESTO OCUPADO:** ASISTENTE DE CUADRES DE CAJA **TAREAS REALIZADAS:** ENCARGADO DE REALIZAR EL CIERRE DE LAS CAJAS DE OPERACIÓN DIARIA.
- 2 ENERO-2016 A OCTUBRE15 2016:** BODEGA DE ACOPIO S.A **PUESTO OCUPADO:** CONTROL DE CALIDAD **TAREAS REALIZADAS:** ENCARGADO DE RECIBIR FACTURAS Y CHEQUEOS DE MERCADERIA DE LOS DISTINTOS PROVEEDORES.
- 15 DE NOVIEMBRE-2016 AL 30 DE JUNIO DE 2017** EN HURRICANE SERVICIOS SA, DISTRIBUIDOR DE PRODUCTOS PEPSI EN CHIMALTENANGO, PREVENDEDOR DETALLE **TAREAS REALIZADAS** ATENDER A LOS DISTINTOS CLIENTES DE LA VASE ASIGANDA Y BUSCAR OPURTUNIDADES DE CRECIMIENTO EN LOS DISTINTOS PUNTOS DE VENTA PARA ASI LOGRAR LOS OBJETIVOS MENSUALES.
- 1 DE JULIO 2017 A 1 5 DE SEPTIEMBRE DE 2018:** PREVENDEDOR SEMI MAYORISTA EN HURRICANE SERVICIOS SA. **TAREAS REALIZADAS,** VELAR LA BUENA ATENCION AL CLIENTE Y SU FIDELIDAD AL ASESORARLO PARA INCREMENTAR SUS VENTAS UN LOS PRODUCTOS ASIGNADOS ASI MISMO PODER LOGRAR MIS OBJETIVOS DE VENTA MENSUAL.
- 16 DE SEPTIEMBRE DE 2019 AL 28 DE FEBRERO DE 2020:** EJECUTIVO DE VENTAS MAYORISTA DE PRODUCTOS PEPSI, DESEMPEÑO DEL PUESTO: GARANTIZAR UNA BUENA ATENCION AL CLIENTE PARA ASI MISMO INCREMENTAR LA VENTA Y TENER MAS PARTICIPACION EN EL MERCADO, TAMBIEN DESARROLLAR EN COMPRA A NUEVOS CLIENTES EN LOS PRODUCTOS ASIGNADOS. TRABAJANDO EN VASE A METAS.

REFERENCIA LABORALES

NUMERO DE TELEFONO

CARGO

- JOSE MIGUEL MORALES 5866-1579 SUPERVISOR EN VENTAS
- EDY ASTUN 5922-2520 SUPERVISOR DE CONTROL DE CALIDAD
- MARVIN HERNANDES 4246 -1781 SUPERVISOR INTERNO DE CERVEZA

REFERENCIAS PERSONALES

NUMERO DE TELEFONO

- WALTER GARCIA 5116-3480
- JAN CARLOS TAGUA 5062-6254
- DENY ARDON 4120-4000

