



# CINTIA MONGE

San Francisco Bay  
507 6323 5697  
cintiamonge84@gmail.com  
E-8-165-752

## EXPERIENCIA LABORAL

**Empresa:** Le Monsh Deco- Argentina **Inicio:** Marzo 2012 **Finalización:** Nov. 2016

**Puesto:** Dueña local comercial

**Funciones:** Gestión de prospectos en frio, atención y manejo de equipo de ventas, gestión comercial a cargo de 3 vendedores, análisis de ventas mensuales, compras administrativas integral, contratación, ventas y pagos.

Restauración y Venta de Muebles de Estilo-

Diseño, fabricacion y Venta de Muebles a medida- Para oficinas y Casas.

---

**Empresa:** Corsetti Design- Cuidad de Panamá **Inicio:** Dic. 2016 **Finalización:** Abril 2017

**Puesto:** Comercial y Ventas- Encargada área comercial

**Funciones:** Venta Papel Tapiz y Cortinas, Encargada área Comercial de la empresa, gestión de prospectos en frio, Atención comercial, prospección, venta y mantenimiento de cuentas (empresas y particulares).

Prospección y venta, Gestión de la cartera de clientes.

---

**Empresa:** Wallcouture- Cuidad de Panamá **Inicio:** Julio 2017 **Finalización:** Oct.2018

**Puesto:** Ventas- Encargada de Apertura y cierre

**Funciones:** Manejo comercial y administrativo, manejo de caja chica, reportes diarios de ventas, Prospección comercial. Captación y creación de cartera de clientes., Ampliación y fidelización de la cartera.

---

**Empresa:** Dejavu Muebles con Historia- Cuidad de Panamá **Inicio:** Nov. 2018 **Finalización:** Enero 2019

**Puesto:** Ventas- Visual Merchandising- Logística- Inventario- Contratos

**Funciones:** Ventas de Muebles, Jefa de Departamento de Visual Merchandising, área de cobros, reporte X Y Z, encargada de armado de contratos con clientes, coordinación en logística en el área de búsqueda de muebles y cierre de contratos, encargada de inventario de productos, registro de los mismos-

---

**Empresa:** Grupo Selecta- Cuidad de Panamá **Inicio:** Febrero 2019- Nov 2019

**Puesto:** Subgerente de Ventas y sucursal

**Funciones:** Supervisar y administrar al personal involucrado en el proceso de la venta para asegurar el cumplimiento de las metas diarias y semanales; y la buena

presentación de los productos en exhibición, cumplimiento con los estándares de calidad de las marcas. Promover el desarrollo del personal bajo mi cargo para mejorar el desempeño de los procesos y de las estrategias de ventas. Apertura y cierre de tienda, reportes de cajas, reportes semanales y mensuales de ventas, seguimientos de cotizaciones de proyectos, manejo de inventario mensual, receptor de inventario y despacho de mercancía

---

### **Empresa: Colineal Corp. Nov 2019- Abril 2020**

#### **Puesto: Gerente de Ventas**

**Funciones:** Supervisar y administrar al personal involucrado en el proceso de la venta para asegurar el cumplimiento de las metas diarias y semanales; y la buena presentación de los productos en exhibición

Promover el desarrollo del personal bajo a mi cargo para mejorar el desempeño de los procesos y de las estrategias de ventas.

Apertura y cierre de tienda, reportes de cajas diarias, reportes semanales y mensuales de ventas, seguimientos de cotizaciones de clientes

Coordinar temporadas de eventos y publicidad de las mismos

---

### **EDUCACIÓN:**

Título o Grado Obtenido: Tec. en Diseño Interior- Argentina- 2004/2008

Universidad: Instituto de Artes Aplicadas

---

### **CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS**

**Programa:** Microsoft Word, Microsoft Office, Microsoft PowerPoint, Microsoft Publisher, Outlook. **Nivel:** Avanzado

**Programa:** CRM Sistema Contable y de Facturación Alegra, CRM Sistema contable Valery, Microsoft Dynamics GP, CRM inmobiliario , CRM Bizsuit, CRM Sugar

**Nivel:** Avanzado

**Programa:** SketchUp **Nivel:** Intermedio

### **IDIOMAS**

Español- Nativo

Inglés- Nivel: Intermedio hablado y Escrito

---

### ***Teléfono de Contacto para referencia***

Suyeen De la Guardia, Dueña y Gerente de Wall Couture 507 66783282

Aimee Roy- Gerente Comercial Grupo Selecta- 507- 66147628