



CINTIA MONGE

San Francisco Bay
507 6323 5697
cintiamonge84@gmail.com
E-8-165-752

EXPERIENCIA LABORAL

Empresa: Le Monsh Deco- Argentina **Inicio:** Marzo 2012 **Finalización:** Nov. 2016

Puesto: Dueña local comercial

Funciones: Gestión de prospectos en frío, atención y manejo de equipo de ventas, gestión comercial a cargo de 3 vendedores, análisis de ventas mensuales, compras administrativas integral, contratación, ventas y pagos.

Restauración y Venta de Muebles de Estilo-

Diseño, fabricación y Venta de Muebles a medida- Para oficinas y Casas.

Empresa: Corsetti Design- Ciudad de Panamá **Inicio:** Dic. 2016 **Finalización:** Abril 2017

Puesto: Comercial y Ventas- Encargada área comercial

Funciones: Venta Papel Tapiz y Cortinas, Encargada área Comercial de la empresa, gestión de prospectos en frío, Atención comercial, prospección, venta y mantenimiento de cuentas (empresas y particulares).

Prospección y venta, Gestión de la cartera de clientes.

Empresa: Wallcouture- Ciudad de Panamá **Inicio:** Julio 2017 **Finalización:** Oct.2018

Puesto: Ventas- Encargada de Apertura y cierre

Funciones: Manejo comercial y administrativo, manejo de caja chica, reportes diarios de ventas, Prospección comercial. Captación y creación de cartera de clientes., Ampliación y fidelización de la cartera.

Empresa: Dejavu Muebles con Historia- Ciudad de Panamá **Inicio:** Nov. 2018 **Finalización:** Enero 2019

Puesto: Ventas- Visual Merchandising- Logística- Inventario- Contratos

Funciones: Ventas de Muebles, Jefa de Departamento de Visual Merchandising, área de cobros, reporte X Y Z, encargada de armado de contratos con clientes, coordinación en logística en el área de búsqueda de muebles y cierre de contratos, encargada de inventario de productos, registro de los mismos-

Empresa: Grupo Selecta- Ciudad de Panamá **Inicio:** Febrero 2019- Nov 2019

Puesto: Subgerente de Ventas y sucursal

Funciones: Supervisar y administrar al personal involucrado en el proceso de la venta para asegurar el cumplimiento de las metas diarias y semanales; y la buena

presentación de los productos en exhibición, cumplimiento con los estándares de calidad de las marcas. Promover el desarrollo del personal bajo mi cargo para mejorar el desempeño de los procesos y de las estrategias de ventas. Apertura y cierre de tienda, reportes de cajas, reportes semanales y mensuales de ventas, seguimientos de cotizaciones de proyectos, manejo de inventario mensual, receptor de inventario y despacho de mercancía

Empresa: Colineal Corp. Nov 2019- Abril 2020

Puesto: Gerente de Ventas

Funciones: Supervisar y administrar al personal involucrado en el proceso de la venta para asegurar el cumplimiento de las metas diarias y semanales; y la buena presentación de los productos en exhibición

Promover el desarrollo del personal bajo a mi cargo para mejorar el desempeño de los

procesos y de las estrategias de ventas.

Apertura y cierre de tienda, reportes de cajas diarias, reportes semanales y mensuales de ventas, seguimientos de cotizaciones de clientes

Coordinar temporadas de eventos y publicidad de las mismos

EDUCACIÓN:

Título o Grado Obtenido: Tec. en Diseño Interior- Argentina- 2004/2008

Universidad: Instituto de Artes Aplicadas

CONOCIMIENTOS INFORMÁTICOS

Programa: Microsoft Word, Microsoft Office, Microsoft PowerPoint, Microsoft Publisher, Outlook. **Nivel:** Avanzado

Programa: CRM Sistema Contable y de Facturación Alegra, CRM Sistema contable Valery, Microsoft Dinamics GP, CRM inmobiliario , CRM Bizsuit, CRM Sugar

Nivel: Avanzado

Programa: SketchUp **Nivel:** Intermedio

IDIOMAS

Español- Nativo

Inglés- Nivel: Intermedio hablado y Escrito

Teléfono de Contacto para referencia

Suyeen De la Guardia, Dueña y Gerente de Wall Couture 507 66783282

Aimee Roy- Gerente Comercial Grupo Selecta- 507- 66147628
