



VICTOR HUGO BARRIOS FIGUEROA

CONTACTO

in <https://www.linkedin.com/in/victorhugobarriosf/>
✉ vh.barriosf@gmail.com
📞 +34 617797377
+502 59184427
📍 Carretera al Salvador km. 16.5 Condominio Los Manzanos, Guatemala.

IDIOMAS

Español, idioma nativo
Nivel de inglés, avanzado (B2-C1)

EDUCACIÓN

CEREM International Business School (cursando)
Master in project management

EUDE Business School (2020)
Master in business administration - MBA

Panamerican Business School (2016)
Certificación profesional en ventas

Universidad Rafael Landivar (2015)
Licenciatura en Administración y dirección de empresas

APTITUDES

Microsoft Office
SAP
Redes Sociales
Canva
Trello
Gsuite

CUALIDADES

Deportista
Optimista
Competitivo
Creativo
Responsable

REFERENCIAS

Ricardo Kiehnle
Beliv - Business development manager
richikp@gmail.com
+1(939) 267 - 7209

José Jorge Toriello
TRANSAC - Gerente de mercadeo
jose_ts89@hotmail.com
(+502) 5344 - 4477

EXPERIENCIA LABORAL

Co-founder

Startup Nando City | May 2020 | Madrid, España

Aplicación móvil que simplifica la forma en la que encuentras bienes y servicios de negocios locales mientras caminas. Trabajar de la mano con nuestro desarrollador para diseñar el customer journey del app móvil y de la plataforma web. Apoyar en la búsqueda de fuentes de financiamiento. Validar la idea con usuarios y negocios. Aplicación de metodología lean startup. Estrategias de marketing, creación de contenidos para redes sociales, kpis.



nandocity.com



nando.city



<https://www.linkedin.com/company/nando-city>

Business unit manager en Europa

FINOTEX | Sept. 2020 - Feb. 2021, prácticas | Madrid, España

Responsable del desarrollo de negocios, estrategia, entrada en el mercado, éxito de los clientes, ventas y crecimiento.

Business development representative

Electronics Shop, S.A. | Oct. 2016 - Oct. 2019 | Guatemala, Guatemala

Introducir nuevos sistemas y tecnologías de software al mercado de control de acceso y estacionamiento. Dirigir la implementación de nuevos proyectos. Supervisar al personal técnico a cargo por proyecto y cerrar ventas.

Asesor comercial

Bienes Inmuebles.TV | May 2015 - Sept. 2016 | Guatemala, Guatemala

Asesorar de manera formal y especializada a clientes de proyectos inmobiliarios y propiedades. Vender proyectos inmobiliarios nuevos. Promocionar proyectos inmobiliarios con un plan estratégico de publicidad, promociones y activaciones.

Ejecutivo de cartera

Banco BANTRAB | Jun. 2013 - Mar. 2015 | Guatemala, Guatemala

Verificar en sistema bancario casos de pagos o descuentos no correspondientes realizados a clientes con un préstamo bancario. Coordinar reintegro a clientes. Elaborar reportes mensuales y presupuestos.

Asistente de gerencia

Hidroc, S.A. | Enero 2012 - Mayo 2013 | Guatemala, Guatemala

Asistir en programación y control de operaciones. Asistir en elaboración y entrega de ofertas técnicas y económicas para las licitaciones en las que participan las empresas. Preparar reportes mensuales de los diferentes proyectos y gestiones administrativas. Coordinar personal técnico y administrativo.

PERSONAL / OTROS

- Participación en foro internacional de emprendedores.
- Participación en seminario "La Magia del servicio" de Disney.
- Prácticas profesionales en la empresa Wellco Corporation, Recursos Humanos.
- XI Congreso internacional de ventas "Vendiendo entre tiburones"
- Certificación en design thinking - Instituto Europeo de posgrado