



# VICTOR HUGO BARRIOS FIGUEROA

## CONTACTO

**in** <https://www.linkedin.com/in/victorhugobarriosf/>

**✉** [vh.barriosf@gmail.com](mailto:vh.barriosf@gmail.com)

**☎** +34 617797377  
+502 59184427

**📍** Carretera al Salvador km. 16.5 Condominio Los Manzanos, Guatemala.

## IDIOMAS

Español, idioma nativo

Nivel de inglés, avanzado (B2-C1)

## EDUCACIÓN

CEREM International Business School (cursando)  
Master in project management

EUDE Business School (2020)  
Master in business administration - MBA

Panamerican Business School (2016)  
Certificación profesional en ventas

Universidad Rafael Landívar (2015)  
Licenciatura en Administración y dirección de empresas

## APTITUDES

Microsoft Office  
SAP  
Redes Sociales  
Canva  
Trello  
Gsuit

## CUALIDADES

Deportista  
Optimista  
Competitivo  
Creativo  
Responsable

## REFERENCIAS

Ricardo Kiehnle  
Beliv - Business development manager  
[richikp@gmail.com](mailto:richikp@gmail.com)  
+1(939) 267 - 7209

José Jorge Toriello  
TRANSAC - Gerente de mercadeo  
[jose\\_ts89@hotmail.com](mailto:jose_ts89@hotmail.com)  
(+502) 5344 - 4477

## EXPERIENCIA LABORAL

### Co-founder

*Startup Nando City | May 2020 | Madrid, España*

Aplicación móvil que simplifica la forma en la que encuentras bienes y servicios de negocios locales mientras caminas. Trabajar de la mano con nuestro desarrollador para diseñar el customer journey del app móvil y de la plataforma web. Apoyar en la búsqueda de fuentes de financiamiento. Validar la idea con usuarios y negocios. Aplicación de metodología lean startup. Estrategias de marketing, creación de contenidos para redes sociales, kpis.



[nandocity.com](http://nandocity.com)



[nando.city](https://www.instagram.com/nando.city)



<https://www.linkedin.com/company/nando-city>

### Business unit manager en Europa

*FINOTEX | Sept. 2020 - Feb. 2021, prácticas | Madrid, España*

Responsable del desarrollo de negocios, estrategia, entrada en el mercado, éxito de los clientes, ventas y crecimiento.

### Business development representative

*Electronics Shop, S.A. | Oct. 2016 - Oct. 2019 | Guatemala, Guatemala*

Introducir nuevos sistemas y tecnologías de software al mercado de control de acceso y estacionamiento. Dirigir la implementación de nuevos proyectos. Supervisar al personal técnico a cargo por proyecto y cerrar ventas.

### Asesor comercial

*Bienes Inmuebles.TV | May 2015 - Sept. 2016 | Guatemala, Guatemala*

Asesorar de manera formal y especializada a clientes de proyectos inmobiliarios y propiedades. Vender proyectos inmobiliarios nuevos. Promocionar proyectos inmobiliarios con un plan estratégico de publicidad, promociones y activaciones.

### Ejecutivo de cartera

*Banco BANTRAB | Jun. 2013 - Mar. 2015 | Guatemala, Guatemala*

Verificar en sistema bancario casos de pagos o descuentos no correspondientes realizados a clientes con un préstamo bancario. Coordinar reintegro a clientes. Elaborar reportes mensuales y presupuestos.

### Asistente de gerencia

*Hidroco, S.A. | Enero 2012 - Mayo 2013 | Guatemala, Guatemala*

Asistir en programación y control de operaciones. Asistir en elaboración y entrega de ofertas técnicas y económicas para las licitaciones en las que participan las empresas. Preparar reportes mensuales de los diferentes proyectos y gestiones administrativas. Coordinar personal técnico y administrativo.

## PERSONAL / OTROS

- Participación en foro internacional de emprendedores.
- Participación en seminario "La Magia del servicio" de Disney.
- Prácticas profesionales en la empresa Wellco Corporation, Recursos Humanos.
- XI Congreso internacional de ventas "Vendiendo entre tiburones"
- Certificación en design thinking - Instituto Europeo de posgrado