



Jorge Toledo

Lic. en Administración de Empresas en Informatica



Expectativas de carrera profesional

- Implementación de los conocimientos adquiridos a través de los años laborados en las diferentes empresas, para el mercado automotriz y medios de comunicación en el área operativa, administrativa y ventas, haciendo usos de mis conocimientos, habilidades y destrezas para poder alcanzar los objetivos y metas propuestas, logrando con ello una satisfacción de objetivos y metas en el ámbito personal y laboral.



Experiencia

2002-11 -
2009-05

- **Cofiño Stahl y Cía, S.A.**
Créditos y Cobros
 - Aplicación de pagos a clientes
 - Validación de facturas
 - Elaboración de Notas de crédito y de Abono
 - Hojas de Correcciones
 - Validación de facturación diaria (área post - venta)
 - Coordinación de cobros diarios
 - Ingreso de recibos al sistema
 - Cierre quincenal y mensual
 - Cobro telefónico a clientes
 - Autorización de límites de crédito a vendedores
 - Revisión de estados de cuenta a clientes

2010-04 -
2015-09

- **Corporación de Noticias S.A.**
Jefe de Distribución
 - Encargado del control y distribución de los productos de Corporación de Noticias, de acuerdo a la capacidad de cobertura, estrategia, planes y metas de los canales de distribución.
 - Integrar la operación para incrementar la circulación o venta de los diferentes canales como: venta en calle, capital, departamental y tiendas de conveniencia.
 - Desarrollar acciones de servicio al cliente con el fin de satisfacer sus necesidades.
 - Garantizar que el proceso de administración de los sistemas de distribución sean efectivos y desarrollar informes a Gerencia General.

2015-11 -
2018-04

- **Prensa Libre S.A.**
Jefe de Nuevos Canales
 - Encargado del canal de ventas de tiendas de conveniencia para el área de la capital y departamental.
 - Planificación y coordinación de imagen de la marca en puntos de venta dentro y fuera de la capital.
 - Apertura de nuevos puntos de venta dentro y fuera de la capital.
 - Negociación con clientes externos la venta y distribución de los productos de Prensa Libre.
 - Encargado de lanzar, promocionar nuevos productos por medio de los



Perfil

Dirección
Ave. Belice no. 773, Col. Sta Luisa
Zona 6

Teléfono
Tel: 2286-5527 Cel: 5975-1874

E-mail
jorgitoj24@hotmail.com

Fecha de nacimiento
1980-09-12



Habilidades

Negociación con clientes internos y externos

Elaboración de todo tipo de informes en Excel

Manejo de paquete de Office

Liderazgo y trabajo en equipo

Compromiso y responsabilidad en el área de trabajo

Optimización de Recursos

diferentes canales de venta de Prensa Libre.

- Negociación con clientes para impulsar sus productos y dar a conocer a través de los diferentes canales de distribución del medio.
- Elaboración de informes de ventas para la Gerencia General
- Coordinación y contratación de personal para nuevos puntos de venta.
- Segmentación de rutas para la supervisión adecuada en los puntos de venta.
- Elaboración de Inventarios de Nuevos productos para la venta.
- Negociación y compra con Proveedores externos
- Supervisión en todos los puntos de venta de la capital y departamental.
- Apoyo en la coordinación a los diferentes canales de venta del departamento de circulación
- Coordinación de Eventos para la presentación de nuevos productos a los diferentes sectores (distribuidores) con los que cuenta el medio.
- Coordinación de activaciones para impulsar los productos del medio en las tiendas de conveniencia.
- Inducción y presentación de la empresa y sus productos al personal contratado para la venta de los productos del medio en calle.



Educación

2006-01 -
2018-03



Universidad Galileo

Lic. Administración de Negocios e Informatica

1998-01 -
2002-12



Liceo de Ciencias Técnicas

Perito Contador

2004-01 -
2006-12



Cofiño Stahl y Cía, S.A.

- Evacuaciones de Emergencias.
- Seminario de Capacitación Cultura Kaizen
- Seminario de Capacitación Justo a tiempo y hábitos para ser eficiente
- Seminario de Capacitación de Servicio al Cliente Interno
- Círculos de Calidad
- Combate contra incendios
- Toyota Way In Sales and Marketing Workshop
- Administración de Personal
- Toyota Value en Lac
- Introducción a la Calidad y Normas ISO 2001-9000
- Intranet
- Cobro Efectivo
- Negociación con Clientes Externos

2014-01 -
2015-05



Academia Europea

Inglés Intermedio



Referencias



Ing. Lazaro Urizar

Empresario

Cel: 5558-6813

Mail: lmuh@hotmail.com; lmuh2911@gmail.com



Lic. Luis Marroquín

Gerente General Concepto Móvil

Cel: 5966-6398
Mail: luis@conceptomovil.com

● Lic. Víctor Hugo García
Jefe de Circulación Prensa Libre S.A.
PBX: 1716
Cel: 3037-8583
Mail: vgarcia@prensalibre.com.gt

● Juan José Rosales
Jefe de Operaciones Prensa Libre S.A.
PBX: 1716
Cel: 4149-9776
Mail: jrosales@prensalibre.com.gt

● Raúl Gutiérrez
Jefe de Circulación Nuestro Diario
Cel: 4218-7431
Mail: ulrag24@hotmail.com

● Gustavo Figueroa
Jefe de Créditos y Cobros , GUATEX
Cel: 4269-8573
Mail: gustavo.figueroa@guatex.com

● Lic. Yohanna Herrera Ramazzini
Jefe de Mercadeo Cofiño Stahl y Cía, S.A.
Tel: 2204-0441
Cel: 54174894
Mail: yohanna.herrera@cofal.com.gt