



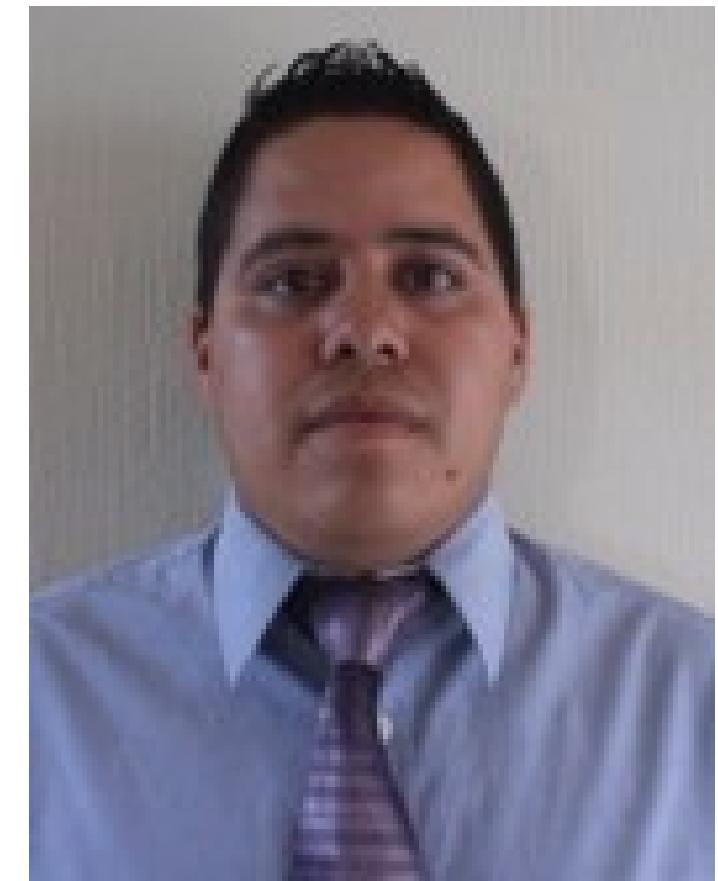
Jorge Toledo

Lic. en Administración de Empresas en Informática



Expectativas de carrera profesional

Implementación de los conocimientos adquiridos a través de los años laborados en las diferentes empresas, para el mercado automotriz y medios de comunicación en el área operativa, administrativa y ventas, haciendo usos de mis conocimientos, habilidades y destrezas para poder alcanzar los objetivos y metas propuestas, logrando con ello una satisfacción de objetivos y metas en el ámbito personal y laboral.



Experiencia

2002-11 -
2009-05

Cofiño Stahl y Cía, S.A.

Créditos y Cobros

- Aplicación de pagos a clientes
- Validación de facturas
- Elaboración de Notas de crédito y de Abono
- Hojas de Correcciones
- Validación de facturación diaria (área post - venta)
- Coordinación de cobros diarios
- Ingreso de recibos al sistema
- Cierre quincenal y mensual
- Cobro telefónico a clientes
- Autorización de límites de crédito a vendedores
- Revisión de estados de cuenta a clientes

2010-04 -
2015-09

Corporación de Noticias S.A.

Jefe de Distribución

- Encargado del control y distribución de los productos de Corporación de Noticias, de acuerdo a la capacidad de cobertura, estrategia, planes y metas de los canales de distribución.
- Integrar la operación para incrementar la circulación o venta de los diferentes canales como: venta en calle, capital, departamental y tiendas de conveniencia.
- Desarrollar acciones de servicio al cliente con el fin de satisfacer sus necesidades.
- Garantizar que el proceso de administración de los sistemas de distribución sean efectivos y desarrollar informes a Gerencia General.

2015-11 -
2018-04

Prensa Libre S.A.

Jefe de Nuevos Canales

- Encargado del canal de ventas de tiendas de conveniencia para el área de la capital y departamental.
- Planificación y coordinación de imagen de la marca en puntos de venta dentro y fuera de la capital.
- Apertura de nuevos puntos de venta dentro y fuera de la capital.
- Negociación con clientes externos la venta y distribución de los productos de Prensa Libre.
- Encargado de lanzar, promocionar nuevos productos por medio de los



Perfil

Dirección

Ave. Belice no. 773, Col. Sta Luisa
Zona 6

Teléfono

Tel: 2286-5527 Cel: 5975-1874

E-mail

jorgitoj24@hotmail.com

Fecha de nacimiento

1980-09-12



Habilidades

Negociación con clientes internos y externos

Elaboración de todo tipo de informes en Excel

Manejo de paquete de Office

Liderazgo y trabajo en equipo

Compromiso y responsabilidad en el área de trabajo

Optimización de Recursos

- diferentes canales de venta de Prensa Libre.
- Negociación con clientes para impulsar sus productos y dar a conocer a través de los diferentes canales de distribución del medio.
 - Elaboración de informes de ventas para la Gerencia General
 - Coordinación y contratación de personal para nuevos puntos de venta.
 - Segmentación de rutas para la supervisión adecuada en los puntos de venta.
 - Elaboración de Inventarios de Nuevos productos para la venta.
 - Negociación y compra con Proveedores externos
 - Supervisión en todos los puntos de venta de la capital y departamental.
 - Apoyo en la coordinación a los diferentes canales de venta del departamento de circulación
 - Coordinación de Eventos para la presentación de nuevos productos a los diferentes sectores (distribuidores) con los que cuenta el medio.
 - Coordinación de activaciones para impulsar los productos del medio en las tiendas de conveniencia.
 - Inducción y presentación de la empresa y sus productos al personal contratado para la venta de los productos del medio en calle.



Educación

- 2006-01 - • **Universidad Galileo**
2018-03 Lic. Administración de Negocios e Informatica
- 1998-01 - • **Liceo de Ciencias Técnicas**
2002-12 Perito Contador
- 2004-01 - • **Cofiño Stahl y Cía, S.A.**
2006-12
 - Evacuaciones de Emergencias.
 - Seminario de Capacitación Cultura Kaizen
 - Seminario de Capacitación Justo a tiempo y hábitos para ser eficiente
 - Seminario de Capacitación de Servicio al Cliente Interno
 - Círculos de Calidad
 - Combate contra incendios
 - Toyota Way In Sales and Marketing Workshop
 - Administración de Personal
 - Toyota Value en Lac
 - Introducción a la Calidad y Normas ISO 2001-9000
 - Intranet
 - Cobro Efectivo
 - Negociación con Clientes Externos
- 2014-01 - • **Academia Europea**
2015-05 Inglés Intermedio



Referencias

- Ing. Lazaro Uriar
Empresario
Cel: 5558-6813
Mail: lmuh@hotmail.com; lmuh2911@gmail.com
- Lic. Luis Marroquín
Gerente General Concepto Móvil

Cel: 5966-6398

Mail: luis@conceptomovil.com

- Lic. Víctor Hugo García
Jefe de Circulación Prensa Libre S.A.
PBX: 1716
Cel: 3037-8583
Mail: vgarcia@prensalibre.com.gt
- Juan José Rosales
Jefe de Operaciones Prensa Libre S.A.
PBX: 1716
Cel: 4149-9776
Mail: jrosales@prensalibre.com.gt
- Raúl Gutiérrez
Jefe de Circulación Nuestro Diario
Cel: 4218-7431
Mail: ulrag24@hotmail.com
- Gustavo Figueroa
Jefe de Créditos y Cobros , GUATEX
Cel: 4269-8573
Mail: gustavo.figueroa@guatex.com
- Lic. Yohanna Herrera Ramazzini
Jefe de Mercadeo Cofiño Stahl y Cía, S.A.
Tel: 2204-0441
Cel: 54174894
Mail: yohanna.herrera@cofal.com.gt