


Paulo Cesar Barahona


Profesional con más de 20 años de experiencia y destacadas habilidades en liderazgo, consolidación de áreas de oportunidad en distribución, operaciones y ventas. Experto en identificar oportunidades de negocio, optimizar procesos y maximizar la rentabilidad. Motivador comprometido en sacar lo mejor de cada empleado y mantener un equipo altamente productivo. Profesional con una excelente capacidad de organización y amplia experiencia profesional. Me caracterizo por ser una persona muy trabajadora, y por ofrecer una buena atención al cliente, incluyendo la solución de posibles incidencias. En busca de una nueva oportunidad laboral con la que desarrollar mi carrera.





CONTACTO


 1era calle contiguo escuela Sta Teresa Residencial Montereal La Ceiba Atlantida


 95756773

 Cesar.Barahona@gmail.com

 20/12/1981

 Hondureño

 010119810328

 Casado

APTITUDES

- Cierre de ventas
- Orientación al trabajo por objetivos de ventas
- Informes de ventas
- Mentalidad analítica
- Responsabilidad y liderazgo
- Conocimiento de KPIs
- Formación en gestión logística
- Ingles Intermedio
- Capacidad de Adaptación
- Manejo Avanzado diferentes paquetes Excell,Word,PP
- Elaboración de Dashboard.

FORMACIÓN

Master Dirección Comercial Y Mercadeo : Mercadeo 01/2022 - En curso
UTH - La Ceiba,Atlantida

Licenciado en Administración de Empresas : Administración 01/2006 - 10/2011
UNAH - La Ceiba, Atlantida

Técnico en Mercadeo y Bachillerato : Mercadeo 01/1994 - 11/2001
Centro Politecnico del Norte - La Ceiba

HISTORIAL LABORAL

Supervisor de Distribucion Atlantico 06/2016 - Actual
Tigo - La Ceiba, Atlantida

- Supervisión de la distribución de productos Tigo en el canal de consumo masivo en las áreas de Yoro, Atlántida, Colón, Islas de La Bahía y Gracias a Dios.
- Manejo y análisis de indicadores clave para evaluar el desempeño y la eficiencia de las operaciones.
- Administración exitosa de más de 6000 puntos de venta, asegurando un adecuado abastecimiento y cumplimiento de los estándares de calidad.
- Diseño e implementación de estrategias comerciales en diferentes sucursales para impulsar el crecimiento y la rentabilidad.
- Realización de auditorías de campo para evaluar y mejorar la ejecución de las operaciones y asegurar el cumplimiento de los procedimientos establecidos.
- Gestión de un equipo de 65 vendedores, motivándolos y maximizando su desempeño para alcanzar los objetivos de venta.
- Desarrollo de estrategias de fuerza de venta directa y BTL (Below The Line) para aumentar la visibilidad y el impacto de la marca.
- Establecimiento y mantenimiento de relaciones sólidas con distribuidores mayoristas para asegurar una distribución eficiente y el crecimiento del negocio.
- Trabajo en equipo para facilitar el cumplimiento de los objetivos establecidos y promover un ambiente colaborativo y productivo.

Coordinador de Retail CVE,CVS y Cadenas 01/2015 - 06/2016
Tigo - La Ceiba, Atlantida

- Administrar Tigo Money en canales de Tigo Money CVS,CVE,Cadenas

- Imagen de centros de distribución(distribuidores exclusivos)
- Impulsar centros de distribución
- Coordinar actividades BTL(3 canales de ventas)
- Manejo de personal 19 colaboradores
- Negociación con distribuidores exclusivos.
- Manejo de 60 tiendas
- Manejo Personal Tigo Money en tiendas Tigo (El Progreso,Tela,La Ceiba, Tocoa y Roatan)

Oficial de flota

10/2013 - 01/2015

Tigo - La Ceiba, Atlantida

- Administración de la flota del territorio 3(litoral atlántico) de Tigo en Honduras,
- Asignación y control de mantenimiento de la flota
- Manejo del fondo del territorio
- Coordinación de seguridad Territorio 3
- Control de Flota de 60 vehículos

Supervisor de operaciones

11/2011 - 10/2013

Cerveceria Hondurena SA - La Ceiba, Atlantida

- Control de inventarios bodega de CHSA(160,000 cajas)
- Manejo de personal 36 personas.
- Control planilla de bodega.
- Recibir productos y envío de productos(crossdocking).
- Responsable directo de la carga y descarga de rutas.
- Optimización de los recursos del departamento para garantizar la consecución de objetivos.
- Corresponsabilidad de activos del centro de distribución.
- Asignación de tareas y turnos, y seguimiento de los objetivos de rendimiento acordados.
- Gestión del stock, pedidos de reposición y elaboración de informes periódicos sobre costes departamentales.

Director programa de becas

04/2007 - 11/2011

Grupo de Apoyo al Desarrollo (ONG) - La Ceiba, Atlantida

- Realizar perfiles de proyectos
- Elaboración de planillas al programa de becas,
- asesoría y ejecución de proyectos.
- Coordinación de un equipo de más de 50 becarios

Asesor de Crédito Rural

12/2001 - 10/2005

Fundación Adelante - La Ceiba, Atlantida

- Atención al cliente
- Promoción de crédito
- Impartir capacitaciones a los clientes y asesoría a los clientes en el manejo de sus negocios
- Capacitación empleados nuevos,
- apertura de nuevas zonas (Tocoa, Tela, Progreso)
- Atención a los problemas y consultas de los clientes.

- Búsqueda y captación de nuevos clientes para la empresa.
- Realización de las tareas administrativas cotidianas.
- Trato personalizado y excelente servicio al cliente.
- Cumplimiento de las normas y protocolos de la empresa.

ÉXITOS PROFESIONALES

- Elegido el ejecutivo del año por mi buen desempeño. localmente 2016 a la fecha, a nivel de empresa 2021.