



# Paulo Cesar Barahona

**Profesional con más de 20 años de experiencia y destacadas habilidades en liderazgo, consolidación de áreas de oportunidad en distribución, operaciones y ventas. Experto en identificar oportunidades de negocio, optimizar procesos y maximizar la rentabilidad. Motivador comprometido en sacar lo mejor de cada empleado y mantener un equipo altamente productivo. Profesional con una excelente capacidad de organización y amplia experiencia profesional. Me caracterizo por ser una persona muy trabajadora, y por ofrecer una buena atención al cliente, incluyendo la solución de posibles incidencias. En busca de una nueva oportunidad laboral con la que desarrollar mi carrera.**

## CONTACTO

- 📍** 1era calle contiguo escuela Sta Teresa Residencial Montereal La Ceiba Atlantida
- 📞** 95756773
- ✉️** Cesar.Barahona@gmail.com
- 📅** 20/12/1981
- 🚩** Hondureño
- 🌐** 010119810328
- 💍** Casado

## APTITUDES

- Cierre de ventas
- Orientación al trabajo por objetivos de ventas
- Informes de ventas
- Mentalidad analítica
- Responsabilidad y liderazgo
- Conocimiento de KPIs
- Formación en gestión logística
- Ingles Intermedio
- Capacidad de Adaptación
- Manejo Avanzado diferentes paquetes Excell,Word,PP
- Elaboración de Dashboard.

## FORMACIÓN

- Master Dirección Comercial Y Mercadeo** : Mercadeo 01/2022 - En curso  
**UTH** - La Ceiba,Atlantida
- Licenciado en Administración de Empresas** : Administración 01/2006 - 10/2011  
**UNAH** - La Ceiba, Atlantida
- Técnico en Mercadeo y Bachillerato** : Mercadeo 01/1994 - 11/2001  
**Centro Politecnico del Norte** - La Ceiba

## HISTORIAL LABORAL

- Supervisor de Distribucion Atlantico** 06/2016 - Actual  
**Tigo** - La Ceiba, Atlantida
  - Supervisión de la distribución de productos Tigo en el canal de consumo masivo en las áreas de Yoro, Atlántida, Colón, Islas de La Bahía y Gracias a Dios.
  - Manejo y análisis de indicadores clave para evaluar el desempeño y la eficiencia de las operaciones.
  - Administración exitosa de más de 6000 puntos de venta, asegurando un adecuado abastecimiento y cumplimiento de los estándares de calidad.
  - Diseño e implementación de estrategias comerciales en diferentes sucursales para impulsar el crecimiento y la rentabilidad.
  - Realización de auditorías de campo para evaluar y mejorar la ejecución de las operaciones y asegurar el cumplimiento de los procedimientos establecidos.
  - Gestión de un equipo de 65 vendedores, motivándolos y maximizando su desempeño para alcanzar los objetivos de venta.
  - Desarrollo de estrategias de fuerza de venta directa y BTL (Below The Line) para aumentar la visibilidad y el impacto de la marca.
  - Establecimiento y mantenimiento de relaciones sólidas con distribuidores mayoristas para asegurar una distribución eficiente y el crecimiento del negocio.
  - Trabajo en equipo para facilitar el cumplimiento de los objetivos establecidos y promover un ambiente colaborativo y productivo.
- Coordinador de Retail CVE,CVS y Cadenas** 01/2015 - 06/2016  
**Tigo** - La Ceiba, Atlantida
  - Administrar Tigo Money en canales de Tigo Money CVS,CVE,Cadenas

- Administrar Tigo Money en canales de Tigo Money CVS,CVE,Cadenas

- Imagen de centros de distribución( distribuidores exclusivos)
- Impulsar centros de distribución
- Coordinar actividades BTL( 3 canales de ventas)
- Manejo de personal 19 colaboradores
- Negociación con distribuidores exclusivos.
- Manejo de 60 tiendas
- Manejo Personal Tigo Money en tiendas Tigo ( El Progreso,Tela,La Ceiba, Tocoa y Roatan)

**Oficial de flota**

10/2013 - 01/2015

**Tigo - La Ceiba, Atlantida**

- Administración de la flota del territorio 3(litoral atlántico) de Tigo en Honduras,
- Asignación y control de mantenimiento de la flota
- Manejo del fondo del territorio
- Coordinación de seguridad Territorio 3
- Control de Flota de 60 vehículos

**Supervisor de operaciones**

11/2011 - 10/2013

**Cervecería Hondureña SA - La Ceiba, Atlantida**

- Control de inventarios bodega de CHSA(160,000 cajas)
- Manejo de personal 36 personas.
- Control planilla de bodega.
- Recibir productos y envío de productos(crossdocking).
- Responsable directo de la carga y descarga de rutas.
- Optimización de los recursos del departamento para garantizar la consecución de objetivos.
- Correspondencia de activos del centro de distribución.
- Asignación de tareas y turnos, y seguimiento de los objetivos de rendimiento acordados.
- Gestión del stock, pedidos de reposición y elaboración de informes periódicos sobre costes departamentales.

**Director programa de becas**

04/2007 - 11/2011

**Grupo de Apoyo al Desarrollo (ONG) - La Ceiba, Atlantida**

- Realizar perfiles de proyectos
- Elaboración de planillas al programa de becas,
- asesoría y ejecución de proyectos.
- Coordinación de un equipo de más de 50 becarios

**Asesor de Crédito Rural**

12/2001 - 10/2005

**Fundación Adelante - La Ceiba, Atlantida**

- Atención al cliente
- Promoción de crédito
- Impartir capacitaciones a los clientes y asesoría a los clientes en el manejo de sus negocios
- Capacitación empleados nuevos,
- apertura de nuevas zonas (Tocoa, Tela, Progreso)
- Atención a los problemas y consultas de los clientes.

- Búsqueda y captación de nuevos clientes para la empresa.
- Realización de las tareas administrativas cotidianas.
- Trato personalizado y excelente servicio al cliente.
- Cumplimiento de las normas y protocolos de la empresa.

---

## ÉXITOS PROFESIONALES

- Elegido el ejecutivo del año por mi buen desempeño. localmente 2016 a la fecha, a nivel de empresa 2021.