



José Efraín Pérez Vásquez

PROFESION U OFICIO : Bachiller Técnico en Computación
Ciencias y Letras, Pasante Universitario Técnico
Mercadeo y Ventas.

ESTADO CIVIL : Casado

DIRECCIÓN : Col. Satélite 1 etapa, B.66 Casa # 8, San Pedro Sula.
Residencial Los Tulipanes, Bloq C, casa #2, Villanueva.

TELEFONO : 31912038

EMAIL : joseefrainperez@hotmail.com

VEHICULO PROPIO : Turismo

IDENTIFICACION : 0501197800405

FORMACIÓN ACADEMICA:

EDUCACION SUPERIOR: Pasante Técnico Mercadotecnia y Ventas - Ceutec

EDUCACIÓN SECUNDARIA: Instituto Tecnológico en Computación
INTEC
Título obtenido
Bachiller en Computación y Ciencias y Letras

EDUCACIÓN BASICA: Instituto Jose Trinidad Reyes
Ciclo Común 1 2 3

EDUCACION PRIMARIA: Escuela Santa Luisa de Marillac

EXPERIENCIA LABORAL:

1. - Kellogg de C.A. – Diapa como Distribuidor
Supervisor Trade marketing y Logística zona Nor-occidente,

Control y programación descargas de contenedores desde salida frontera a bodega destino

Apoyo en inventarios y rotación de productos Kellogg en Diapa y clientes, Soporte Logístico a WM, La Colonia.

Recepción de contenedores y control de tránsito de contenedores.

Recepción y revisión en descargas de contenedores:

Revisión de documentación

Recepción y revisión de calidad, vencimientos y novedades de producto o materiales

Despacho y cargas de contenedores o camiones a clientes o centros de distribución

Control de vencimientos y rotación en bodega

Reporte mensual de recepción, estadías desde frontera a lugar destino.

Inventarios cíclicos y mensuales

Manejo de producto o material dañado de lugar de origen a destino

Manejo de personal o auxiliares de bodega.

Línea de Supermercados, Mayoreo, Detalle y Food Service, Urbano y Foráneo

Ventas en las líneas Kellogg Y Pringles

Negociación, facturación y seguimiento de entrega de pedidos a puntos de venta

Visita a puntos de ventas en revisión de agotados, fechas de vencimientos, rotación y oportunidades de negocio

Merchandising, Armado y seguimientos de ofertas

Implementación de bandeos y rotación en puntos de ventas

Implementación de eventos en puntos de venta

Supervisión de equipo de impulsadoras en puntos de venta

Planimetrías en puntos de ventas

Monitoreo de precios de competencia y ofertas

08 Septiembre 2003 al 26 Abril 2019

2. - Jorge J. Larach & Cía.
Jefe de Bodega,
Encargado de Kardex (Sistemas), Digitador
Receptor de mercadería.

Noviembre 1996 – 20 De Agosto Del 2003

3. - Galería El Dorado
Encargado de Inventarios y Sistemas
Supervisor de caja y ventas en piso.

Junio 1993 – Noviembre 1996

CURSOS RECIBIDOS:

1.	Relaciones Humanas	1994
2.	Capacitación en Ventas	1995
3.	Psicología Laboral	1996
4.	Metas 99 (Dale Carnegie)	1999
5.	Reestructuración de Procesos (Incae)	2001
6.	Atención al cliente y ser un buen Líder	2000
7.	Manejo y control de productos en estantería	1998
8.	Capacitación de ventas profesional	2009
9.	Liderazgo y trabajo en equipo	2010
10.	Curso Excel avanzado	2016
11.	Capacitación 5p'S	2015

REFERENCIAS PERSONALES:

Nadia Marisol López Dávila Manager Market Honduras – Kellogg Honduras	3237-9483
Carlos Roberto Rivas Representante de Marca Distribuidora Latte	9919-4350
Orlando Martin Andino Contralor VFC Honduras	9832-7622

CURRICULUM VITAE