



Francisco Antonio Aguirre Avendaño

Ingeniero Industrial



PERFIL

Ingeniero Industrial, con experiencia en el área de mercadeo, ventas y compras, servicio al cliente, buenas prácticas de manufactura, manejo de proveedores, análisis de data, procesos, proyectos y comunicación. Capaz de afrontar retos y problemas que involucren una dificultad, me caracterizo por tener liderazgo, valores y una proyección clara en búsqueda de objetivos. Capacidad en el área financiera, administrativa, trabajo en equipo, toma de decisiones, planeación estratégica, logística, control de calidad, salud y seguridad ocupacional.



DATOS PERSONALES

Edad: 29 años

Teléfono: (+502) 42104264

Correo: francisco.an19@gmail.com

LinkedIn: linkedin.com/in/franciscoa
guirreavendaño



EXPERIENCIA PROFESIONAL



Coordinador de Promoción

Universidad Rafael Landívar (enero 2021 – actualmente)

Responsabilidades:

- > Desarrollar y ejecutar la documentación del proceso de admisión y sesiones informativas.
- > Diseño y ejecución del plan de promoción y captación, mercadeo y publicidad educativo anual.
- > Planificar y llevar a cabo actividades de promoción como: ferias universitarias, visitas a colegios, talleres, charlas y sesiones informativas.
- > Desarrollar y actualizar los indicadores de estudiantes evaluados, asignados y matriculados.
- > Coordinar y planificar estrategias de mercadeo para público objetivo.



Catedrático Facultad de Ingeniería

Universidad Rafael Landívar (enero 2021 – actualmente)

Cursos:

- > Probabilidad y Estadística
- > Ingeniería de Métodos I y II



Promotor Universitario

Universidad Rafael Landívar (febrero 2019 – diciembre 2020)

Responsabilidades:

- > Persona enlace con el plan de capacitación URL, Departamento de Promoción y Facultad.
- > Realización del informe del proceso de admisión de la Facultad.
- > Realización y ejecución de sesiones informativas a padres de familia.
- > Atender a estudiantes y padres de familia cuando requieren información de los programas de licenciatura por medio de reuniones.
- > Actualizar el material promocional de los programas de Facultad y Community manager de las redes sociales de la facultad.



Prácticas Profesionales

Ingeniero de Procesos - Gelona S.A. (enero 2017 a diciembre 2017)

Responsabilidades:

- > Desarrollo de programa de expansión de la producción e implementación de controles de calidad en línea de purificación de agua.
- > Documentación del proceso de producción para la línea de agua purifica, refrescos y energizantes.
- > Optimización e integración de la cadena de suministros.
- > Documentación del proceso de logística, distribución de ventas y levantamiento del procedimiento.



Vendedor

China Glory (1 de diciembre al 31 de diciembre durante los años 2014, 2015 y 2016)

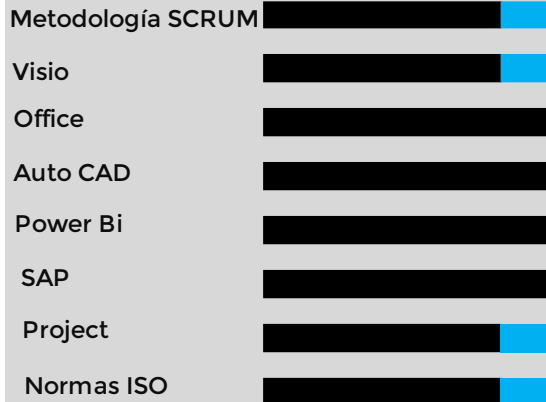
Responsabilidades:

- > Encargado de atención al cliente y ventas del producto.
- > Encargado caja y de gestión operativa de eventos.
- > Desarrollo y administración de redes sociales de la empresa.



HABILIDADES

0% 100%



IDIOMAS



Español



Inglés



ÁREAS DE INTERES

- Ventas / Mercadeo
- Proyectos
- Procesos
- Logística / Distribución
- Control de Calidad
- Supply Chain
- Salud y Seguridad
- Optimización de Recursos
- Buenas Prácticas de Manufactura
- Producción



PREMIOS Y RECONOCIMIENTOS

- **Becado Loyola**
Universidad Rafael
Liderazgo, Valores y Proyección
- **Representante Estudiantil**
Universidad Rafael
- **Presidente de Asociación Estudiantil de Ingeniería**
Universidad Rafael



FORMACIÓN ACADÉMICA

- **Ingeniería Industrial**
Universidad Rafael Landívar
Enero 2012 – Septiembre 2019



EDUCACIÓN

- **Power Bi Desktop Nivel 1**
- **Diplomado en Neuroliderazgo**
- **Introducción al Scrum**
Universidad Rafael
- **Negociación exitosa: Estrategias y habilidades**
University of Michigan
- **Project Management & Other Tools for Career**
- **Managing Project Risks and Changes**
- **High-Impact Business Writing**
- **The Art of Negotiation**
- **Effective Problem-Solving and Decision-Making**
- **Initiating and Planning Projects**
University of California,
- **Comunicación Efectiva: Aprende a hablar en público**
- **Storytelling: El arte de contar historias**
- **Ventas Directas: Negociación y relación con clientes**
Crehana
- **Power Bi – Análisis de Datos y Business Intelligence**
Udemy
- **Curso de Trabajos en Caliente y Trabajos en Altura**
Disolumer



REFERENCIAS PERSONALES

- **Licda. Ingrid Avendaño**
ICASA
E: ingridavendano@icasa.com.gt
- **Mgtr. Jorge López**
CTM Holdings S.A.
E: jorgemariolodo@gmail.com
- **Ing. Pedro Donis**
Grupo Luppa
E: Peter.donis@gmail.com
- **Ing. Fátima Pérez**
Unispice
E: lofatyperez@gmail.com



REFERENCIAS LABORALES

- **Mgtr. Pablo Archila**
Universidad Rafael Landívar
E: parchila@url.edu.gt
- **Ing. Andrea Oliva**
Universidad Rafael Landívar
E: apoliva@url.edu.gt
- **Mgtr. Carmen Mendez**
Universidad Rafael Landívar
E: kmamendez@gmail.com
- **PEM. Jairo Batres**
Universidad Rafael Landívar
E: jjbaarce@gmail.com