

Luis Pedro Barrientos

Birth : 30 de nov de 1981

DPI: 2347 61385 0101

Contacto

Cel. 52477426

Email : lpedrob81@gmail.com



ESTUDIOS

Año 2010

Guatemala

Maestría en Administración de Empresas

Universidad Rafael Landívar

Año 2006

Guatemala

Marketing con énfasis en Comercio Internacional

Universidad Rafael Landívar

Idiomas: Español: Natal

Ingles: Avanzado

Habilidades técnicas: SAP, Retail Link Walmart.

EXPERIENCIA LABORAL

Enero 2018 - Octubre 2020

Guatemala

CBC

Cargo Ocupado : KAM CANAL MODERNO (SUPERMERCADOS)

Tareas realizadas: Encargado del canal de Conveniencia, gasolineras, farmacias, PriceSmart, DollarCity.

- Negociación de Contratos comerciales del canal de conveniencia.
- Liderar venta directa y distribución centralizada.
- Responsable de ventas a nivel país del canal de conveniencia.
- Manejo de presupuesto para pago de contratos e inversión de Trade Marketing.
- Gestionar el portafolio de productos correcto para cada cliente.
- Coordinar el área operativa, logística y comercial

Logros : Incremento ventas 22% vs AA, Mejora de Fill Rate 95%.

- Mejora en el MC del canal en un 8% y rentabilidad de Equipo Frío
- Negociación y Cierre de Contrato de exclusividad con Super7.
- Reducción en costos de material POP en un 30%. Apertura nuevos negocios.

Enero 2016- Enero 2018

Guatemala

CBC

Cargo Ocupado : CPFR – Coordinación Planificación WALMART

Tareas realizadas: Planificar y controlar el resurtido de todos los formatos Walmart.

- Responsable de los indicadores Days On Hand, Instock y Fill Rate de CBC y AMBEV.
- Resurtido correcto para CD y entrega directa. Manejo de departamentos.
- Alineación del área Comercial, Operaciones y Entrega atención Walmart.
- Planificación y validación del forecast Walmart.
- Negociaciones con ADC y Compradores en RollBacks, Dinámicas comerciales, Precios
- Manejo de mas de 350 SKUs, In and Outs e Innovaciones.

Logros : Mejora de Fill Rate CBC al 95%.

- Alineación de las áreas de Operaciones, Entrega y Comercial.
- Implementación de forecast CBC operaciones en Agencias.

Julio 2014 - Enero 2016

Grupo Financiero Bantrab
Coordinador de Negocios

- Tareas realizadas:
- Implementar estrategias comerciales para el crecimiento de la cartera de Créditos
 - Negociación con patronos de empresas privadas.
 - Liderar al equipo de ventas, dar capacitaciones.

- Logros:
- Implementación de KPI 's, incremento en cartera en un 30%,
 - Reorganización de rutas de ejecutivos para reducción en costos de ventas.

Junio 2013 - Febrero 2014 E-Viral

Jefe de Operaciones

Tareas realizadas: Coordinar al equipo de operaciones para la compra de espacios en sitios web, Implementar y rentabilizar campañas digitales, manejo de KPI's

Logros: Incremento en el profit en 40% sobre AA.

Marzo 2002 - Abril 2013 Banco Industrial

Coordinador de Negocios

Tareas realizadas: - Manejo de ejecutivos de negocios de productos financieros
- Coordinación de las áreas de negocios para Implementar estrategias comerciales
- Negociación con patronos.

Logros: Implementar Marcas Compartidas, Reconocimiento Aros BI

- Incremento en cartera en un 25% con AA.

CURSOS ADICIONALES / ENTRENAMIENTOS

Año 2018

Retail Link training for Walmart Suppliers

Programa CPFR Walmart

Año 2017

Key Account Management

Panamerican Business School

Año 2015

Organización y Administración del área de Ventas

Asociación de Gerentes de Guatemala

REFERENCIAS LABORALES

Marcela Santos

Gerente Trade MKT

Cuentas Regionales CBC

Teléfono: 47709383 E-mail isantos@cbc.co

Luis Cornejo

Gerente de Ventas

Area Metro CBC

Teléfono: 42112926 E-mail lcornejo@cbc.co

Luis Fernando Godinez

Gerente de Ventas

Off Premise CBC

Teléfono: 47688702 E-mail lgodinez@cbc.co

REFERENCIAS PERSONALES

Jorge Alfonso Samayoa

Especialista en Desarrollo Social, Catedrático de la UFM

Teléfono : 55100856 E-mail : jsamayoa@hotmail.com

Diego Giron

Gerente de Trade Marketing

Teléfono : 57085438 E-mail : diegogiron@hotmail.com