

DANIEL ANGEL GUEVARA DONADO

✉ Danielguevara1992@gmail.com
📞 +507 6215-5632
📍 Panama City, Panama.

SOBRE MÍ

Líder, creativo y emprendedor son los rasgos que considero importantes dentro de mi carrera profesional, optimista por naturaleza buscando siempre lograr el objetivo que me imponga, buen amigo y compañero, honesto y responsable.

Me he puesto como objetivo formar parte de una compañía de prestigio donde pueda poner en práctica y aportar mis conocimientos adquiridos a lo largo de mi trayectoria profesional.

HABILIDADES

- **Liderazgo y trabajo en equipo.**
- **Resolución de problemas.**
- **Buen manejo de trabajo bajo presión.**
- **Pensamiento estratégico y creativo.**
- **Adaptabilidad al cambio.**

EXPERIENCIA LABORAL

Inteligencia de Mercados (BI) / Asistente Comercial – Corporación Chalver, S.A.

8 ENERO 2018 - Actualidad

-Generar, preparar y Analizar reportes comerciales Sell In e informes comerciales de cierres de mes.
-Generar y Analizar informes de análisis de rotación a calle, detectando la tendencia de mercado para proyecciones de cierres de ventas mensuales y proyecciones de importación de productos.
-Generar análisis de tendencia prescriptiva de las marcas del portafolio de productos versus la competencia para el establecimiento de objetivos y estrategias en la toma de decisiones.
-Brindar seguimiento a indicadores de gestión comercial: cumplimiento de ventas por productos y a nivel país, indicadores de cumplimiento de visitas médicas efectivas.
-Generar y analizar panel médico de acuerdo a los objetivos planteados en el área comercial, de acuerdo a la potencialidad de especialidades según el mercado.
-Dar seguimiento a estrategias de marketing asignadas al trimestre, desde cotización con proveedores hasta la ejecución del mismo.
-Distribución y asignación de muestras médicas y material promocional al equipo comercial.
-Brindar soporte en la elaboración de parrilla promocional.
-Generar, prepara y analizar datos de históricos de ventas sell in utilizados por la gerencia para la elaboración de presupuesto anual de la compañía.
-Brindar asistencia a la gerencia en cuanto a información o actividades administrativas.
-Solicitudes de reservas de hoteles para gerencia y equipo comercial.
-Solicitudes de viáticos o anticipos y cierres de cuentas de gastos.

Analista de Ventas – Grupo Athanasiadis R.

23 JUNIO 2016 – 30 DICIEMBRE 2017

Informes y análisis para los canales de ventas, que incluyen: informes de resultados de ventas, indicadores clave y KPI, seguimiento y análisis de campañas.

Recopilar, analizar evaluar e informar sobre los datos de ventas según sea necesario.

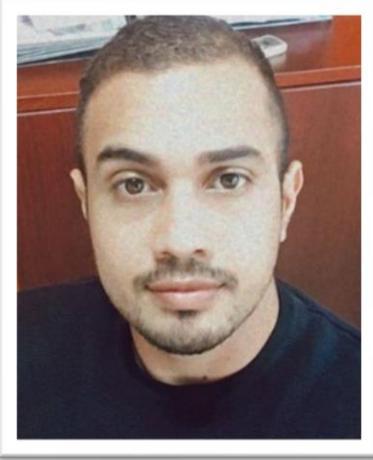
Desarrollar presentaciones que analicen actividades de ventas y logros.

Realiza un seguimiento de las actividades de los competidores.

Asiste en la preparación de pronósticos de ventas, fijación de objetivos de ventas.

Responsable de la actualización de los datos de mercado, datos de participación de mercado, información de precios, selección de las actividades de la competencia.

Ayudar con los informes semanales de gestión de previsiones para ventas y revisiones comerciales trimestrales.



DANIEL ANGEL GUEVARA DONADO

✉ Danielguevara1992@gmail.com
📞 +507 6215-5632
📍 Panama City, Panama.

SOBRE MÍ

Líder, creativo y emprendedor son los rasgos que considero importantes dentro de mi carrera profesional, optimista por naturaleza buscando siempre lograr el objetivo que me imponga, buen amigo y compañero, honesto y responsable.

Me he puesto como objetivo formar parte de una compañía de prestigio donde pueda poner en práctica y aportar mis conocimientos adquiridos a lo largo de mi trayectoria profesional.

HABILIDADES

- Liderazgo y trabajo en equipo.
- Resolución de problemas.
- Buen manejo de trabajo bajo presión.
- Pensamiento estratégico y creativo.
- Adaptabilidad al cambio.

Diseñador Gráfico – A&M Grpahics, S.A.

1 OCT 2012 – 30 MAR 2016

Promocionar los productos y servicios de la empresa.
Diseñar la imagen corporativa de la empresa.
Realizar cotizaciones
Captar nuevos clientes.
Seguimiento a trabajos en todos sus procesos
Diseñar artes para impresión en gran formato y material POP.
Manejo de redes sociales y página web.

EDUCACIÓN

UNIVERSIDAD TECNOLOGICA DE PANAMA

2015 – 2017

Maestría en Dirección de Negocios con especialización en Mercadeo Estratégico – Culminado (a espera de título)

Postgrado en Alta Gerencia – Culminado (a espera de título)

UNIVERSIDAD LATINA DE PANAMA

2011 - 2014

Licenciatura en Mercadeo y Publicidad com énfasis en Diseño Gráfico.

CONOCIMIENTOS

Microsoft Excel – Avanzado
Manejo de base de datos, cuadro de mandos, tablas dinámicas.
Herramientas Microsoft Office (Power Point, Word)
Herramientas de SAP – SD (Datos maestros, Oferta, Pedido, Entrega, Factura, N/C y N/D, Devoluciones, Entregas Gratuitas, Bonificaciones)
Adobe Ilustrador
Adobe Photoshop

REFERENCIAS

Célida Gómez Bonini - +507 6676-6806

Gerente Comercial - Eurofarma

Fué mi jefa en Corporación Chalver, S.A.

Ixel Mojica - +507 6490-9549

Gerente Administrativa

A&M GRAPHICS

Lourdes Ledee - +507 958-7747

Jefa de Personal – Recursos Humanos

Grupo Athanasiadis R.