

CURRICULUM VITAE

DATOS PERSONALES

Nombre: Karla Patricia Sica Morales
Dirección: 9 calle 6-31 zona 19 Colonia La Florida
Teléfono: 45590627 Celular: 47069579
Fecha nacimiento: 4 de Noviembre de 1989
Estado civil: Casada
DPI: 1590-89948-0101
Número de Licencia: 1-2659289 tipo "C"
E-mail: karla_sica4@hotmail.com

ESTUDIOS REALIZADOS

- *Estudios Universitarios: Escuela de Negocios Liderazgo Empresarial (EADE) , Bachelor en Administración de empresas con una Maestría en Marketing. Actualmente.*
- *Diversificado: Instituto Técnico Diversificado de Bachillerato en Construcción, Bachiller en Dibujo y Construcción (2005-2006)*
- *Secundaria: Instituto Experimental de Educación Básica con Orientación Ocupacional Simón Bolívar, (2002-2004)*
- *Primaria: Escuela Urbana Mixta No. 31 Escuela Dario González, (1996-2001)*

ENTRENAMIENTOS RECIBIDOS

- *Protocolo y Speech Expertas P&G Oral Care- LADMAR*
- *Manejo de Objeciones*
- *El poder de la negociación*
- *Liderazgo creando compromiso y colaboración*
- *Habilidades de Venta y Negociación*
- *Mejora Continua de Procesos*
- *Comunicación Eficaz*

Habilidades y Capacidades

Informática/ Área 1

- Conocimiento y manejo de Word. Excel. Power Ponit, Base de Datos Access, internet.
- Idiomas: español-Lengua materna.
- Inglés-básico.

Capacidad de Negociación / Área 2

Habilidades: Habilidad de negociación así como el manejo de objeciones.

Logros: Logro De espacios ganadores para imagen publicitaria de la empresa (P&G), en el canal de mayoreo y área periférica.

Crecimiento en Ventas/ Área 3

Habilidades: Negociación y cierre de ventas.

Logros: Generar planes de crecimiento sostenido de un 15% mensual y anualmente, así como en la cartera de clientes.

EXPERIENCIA LABORAL

2007-2011

A&P, S.A (outsourcing marcas P&G)

Cargo: Promotor

Funcion:

- Manejo de Fundamentales de Venta
- Análisis de los Precios
- Las políticas y Técnicas de promoción de Ventas
- Publicidad
- Hacer visibilidad con Dropar para los negocios a quien se les da servicio
- Llenado y limpieza del Producto
- Colocación de Material P.O.P

2012 al 30-11-2014

Multimercadeo Internacional, S, A ([outsourcing](#) Marcas P&G)

Cargo: Jefe de Ventas

Función:

- Supervisión de un equipo de ventas de 3 vendedores, personal de reparto y transporte (6 personas), 13 colocadores.
- La investigación comercial o de mercados El marketing
- Las previsiones de ventas
- El análisis de los precios
- La formación de vendedores y comerciales
- Las políticas y técnicas de promoción de ventas
- La distribución
- Publicidad
- Organización de la red de ventas
- Gestión de la comercialización
- Estudio y conocimiento de la competencia.

1/10/2014 hasta 23/08/2016

Mercaderes en Autoservicio S.A (outsourcing Marcas P&G)

Cargo: Supervisor de Ventas

Funciones:

- Supervisión de un equipo de ventas de 3 vendedores, personal de reparto y transporte (6 personas), 13 colocadores.
- La investigación comercial o de mercados El marketing
- Las previsiones de ventas
- El análisis de los precios
- La formación de vendedores y comerciales
- Las políticas y técnicas de promoción de ventas

Nestle & Malher 15/11/2017 18/03/2019

**SUPERVISORA TRADE MARKETING NESTLE & MALHER
CANAL MODERNO**

Proactiva, enfocada en los resultados, apasionada por lo que hago e interesada en aprender nuevas disciplinas todos los días.

Emprendedora en constante búsqueda de retos profesionales y personales.

Más de 10 años de experiencia en empresas multinacionales de consumo masivo, enfocado en la ejecución del punto de venta.

**Experiencia en elaboración, presupuesto, ejecución y supervisión de estrategias de visibilidad y presencia de marca.
Desarrollo y manejo de canales de distribución.**

Coordinación de activaciones de marca, degustación e impulso en puntos de venta y actividades orientadas al engagement del consumidor.

Negociación de espacios adicionales en supermercados y negociación de contratos de exclusividad publicitaria on premise. Experiencia en manejo de personal y administración de recursos.

Conocimiento de programas de fidelización del cliente, consumidor y colaborador. Enfoque en la satisfacción del cliente interno y externo y en generar valor en el puesto de trabajo.

Experiencia en lanzamientos de marca. Planificación y ejecución de estrategias publicitarias en medios de comunicación.

Mis funciones

Establecer una estructura y sistema operativo para garantizar la excelente ejecución en los PDV.

Ejecución: merchandising, impulso, degustación, colocación de materiales de visibilidad, implementación de planimetrías, ejecución de promociones, activaciones consumidor.

-Liderar el proceso del proyecto Perfect Store.

-Supervisar directamente al personal a cargo y a sus respectivas estructuras mediante visitas constantes a los PDV a nivel nacional.

-Estrategia de Cobertura de Mercaderistas: % de PDV a los cuales se dará servicio

-Participar como miembro del equipo de Customer Development desde su geografía específica en reuniones claves de planificación con el fin de estar 100% involucrado en todos los aspectos del departamento y ayudar a establecer las estrategias de la operación y sus implicaciones al departamento de ejecución.

-Participar en el Activity Meeting con el objetivo de validar la factibilidad de ejecución en las diferentes estrategias promocionales de las categorías y canales .

-Apoyar al área de ventas en la implementación de actividades de sell-out

-Apoyar en la coordinación de manejo de agencias terceras de impulso, y merchandising (control de presupuestos, HC, contratación, solicitud de entrenamiento y asignación a puntos de venta)

-Administración de bodega de materiales promocionales

-Administrador de equipo de promociones con paneles, discotecas, sonido, toldos, etc

-Desarrollar, implementar y operar una herramienta de medición de la ejecución en el PDV (POP Monitor) con el fin de medir el desempeño a nivel nacional de su equipo y dar visibilidad al resto de las áreas del equipo de Customer Development

REFERENCIAS LABORALES

- **Luis Antonio Micheo**
Manager Landmar (Procter & Gamble)
59515638
- **Nelson Larin**
Manager Country (Procter & Gamble)
59514944

Carlos Tablas
Sales Representative
Nestle & Malher
UNISUPER
55991187

Wilber Galdamez
Sales Representative
Nestle & Malher
La Barata
30109792

Lic. Nairobi Ordaz
Nestle & Malher
Manager Recursos Humanos
58654237

Donato Nisthal
Nestle & Malher (supervisor de trade marketing)
54122493

