



1. Datos Personales

1.1. Nombre:	José Alfredo Mejía Gudiel
1.2. Edad:	32 Años.
1.3. Dirección:	Condominio Viñas del Sur, Z.4 Villa Nueva.
1.4. Estado Civil:	Casado.
1.5. Contacto:	5499-6828 / 3515-3901 / 55103475

2. Estudios Realizados

2.1 Universidad	Estudiante de Maestría en Mercadeo, 2019
2.2. Universidad:	Pensum Cerrado Lic. en Administración de Empresas, USAC, mayo 2016.
2.3. Diversificado:	Perito Contador - 2006

3. Otros Estudios y Cursos

3.1. Informática	BM-PC Villa Nueva - 2004
3.2 Ingles nivel medio	CALUSAC 2008-2010
3.3 Especialidad RRHH	USAC - 2015
3.4 PNL – ventas y Cierres efectivos	AGG - 2016

4. Experiencia Laboral

4.1 Supervisor de Ventas

Empresa:	Cervecería Centro Americana
Dirección:	Kilómetro 16 Carretera al Salvador Agencia condado.
Contacto:	+502 66651800
Fecha de Inicio y fin:	07- 2018 – a la fecha

Atribuciones:

- Realizar planificación mensual visita a clientes regulares y nuevos, intervención de rutas, Abordaje en ruta Chequeos de servicio.
- Reestructuración de rutas.
- Búsqueda y prospección de clientes nuevos.
- Reuniones semanales con FDV.
- Seguimiento de cuotas para el alcance de objetivos.
- Seguimiento de trabajo administrativo de FDV.
- Administración del segmento Hogar y Mayorista.
- Capacitación y motivación a FDV.
- Seguimiento en mediciones de desempeño y aplicación de planes de acción para mejora continua.
- Realizar y ejecutar estrategias en función a la consecución del alcance de presupuesto.
- Realizar y asignar presupuesto mensual.

4.2 Vendedor Mayorista

Empresa: Olmeca, S.A.
Dirección: 6 Calle 2.21 Z. 9 Edificio Heralso, 4to Nivel Of 401 y 402
Jefe inmediato: Lic. Byron Barillas
Cargo Jefe inmediato: Supervisor de Ventas
RRHH: 2429-5555
Fecha de Ingreso y egreso: 09/05/2017 - 31/12/2017
Motivo de Retiro: Reestructuración

Atribuciones:

- Realizar agenda comercial y visitas cada mes.
- Prospección clientes nuevos mayoristas en Costa Sur.
- Realizar y enviar ejecución de tareas diarias a jefe inmediato.
- Realizar notas de crédito por ajuste de precios especiales.
- Seguimiento de atados, bonificaciones, colocación e impulsación.

4.3 Jefe de Ventas

Empresa: Gambre, S.A.
Dirección: 9 Calle 14-01 Zona 12, Ciudad de Guatemala
Jefe inmediato: Ing. Leopoldo Padilla
Cargo de Jefe inmediato: Gerente de ventas
RRHH: 2217-4444
Fecha de Ingreso y egreso: 01/09/2012 - 18/02/2017
Motivo de Retiro: Renuncia.

Atribuciones:

- Elaboración y supervisión del plan de trabajo diario y semanal de cada vendedor.
- Desarrollo de estrategia de diferenciación en función a la fidelización y crecimiento de clientes.
- Realizar proyecciones mensuales de ingresos y egresos.
- Seguimiento de mediciones de desempeño para una mejorar continua en la productividad.
- Desarrollo de nuevos productos y empaques junto al equipo de producción.
- Evaluar constantemente el mercado para mantener productos y precios óptimos.
- Capacitar al equipo de ventas para empoderarlos y aborden eficientemente al mercado.
- Fomentar el trabajo en equipo con actividades varias.
- Supervisar la cuenta por cobrar para evitar morosidades.
- Elaboración y análisis de la estadística de venta.
- Acompañamiento a vendedores a desarrollar y cerrar nuevos negocios.

4.4 Telemarketing

Empresa: Atento de Guatemala, S.A.
Dirección: Calzada Aguilar Batres 38-94, z.11
RRHH: 2470-0602
Jefe Inmediato: Sr. Luis Perez
Cargo del Jefe Inmediato: Supervisor de Operaciones
Fecha de Ingreso y egreso 16/02/2009 – 30/06/2012
Motivo de retiro: Renuncia

Atribuciones:

- Venta de Tarjetas de crédito para la cuenta BBVA Bancomer México.
- Venta de Planes Post- pago a clientes de Telefónica - México y Costa Rica

5 REFERENCIAS LABORALES:

Nombre: Lic. Byron Barillas
Teléfono: 5301-9295
Empresa: Olmeca S.A
Puesto: Supervisor de Ventas

Nombre: Ing. Leopoldo Padilla
Teléfono: 5460-9900
Empresa: Gambre S.A
Puesto: Gerente de Ventas

Nombre: Luis Perez
Celular: 53120575
Empresa: Atento Guatemala S.A.
Puesto: Supervisora de Operaciones