

## CARLOS ERNESTO LOPEZ REIONSA

Perfil: Actitud positiva, con iniciativa, responsable, acostumbrado a trabajar sobre metas, con adaptabilidad al cambio, comprometido con la misión y visión de las compañías. Experiencia con manejo de clientes en distintos canales, supervisión de rutas, manejo de equipos de trabajo de hasta 35 vendedores, apertura de nuevos mercados en Consumo Masivo, atendiendo clientes mayoristas y canal moderno



 25 Av 18-27 zona 12	<b>Estado Civil:</b> Casado	<b>SOFTWARE</b>
 elopezrey@hotmail.com	<b>Nacimiento:</b> 26 /05/1974	Word, Excel, Power Point, CRM Clientes
 58223756 y 4210-8486	<b>DPI:</b> 3724-90018-0101	

## EDUCACIÓN

2006-2016

**Universidad de San Carlos de Guatemala**

Pensum Cerrado en Administración de Empresas

1994

**Instituto Nacional José Manuel Arce**

Título de Bachillerato

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

Agosto 2019 – a la Fecha  
Jefe Inmediato: Ludwig Figueroa  
24218632 - 56323426

GRUPO PAF (Pio Lindo)

Supervisor Regional de Ventas

Encargado de 72 supermercados de la ruta región Sur que atiende a canal moderno; a cargo 80 impulsadoras de la región, cierre de ventas, alcance de metas, establecimiento de KPI'S, negociaciones

Septiembre 2018 a Julio 2019  
Elmer Barrios  
50411974 – 56502127

GRUPO H – Grupo Herbruger

Jefe de Ventas Detalle y Canal Moderno

Encargado de las 20 rutas a nivel detalle, desarrollo e introducción de marca, así como clientes nuevos, encargado de la cadena de tiendas de canal moderno, clientes mayoristas.

Mayo 2014 a Julio 2018	A & P Consulting
Jefe Inmediato: Julio Dardón	Jefe de Ventas Detalle y Supermercado
4706-1797	Supervisor de ventas al detalle y mayoreo de la marca Kellog's con 20 rutas a cargo, dirigiendo a 47 vendedores.

---

## Habilidades

- |  |   |                                     |
|--|---|-------------------------------------|
| -Desarrollo de clientes potenciales              | -Manejo de equipos de trabajo (50 personas) | -Introducción de marcas potenciales |
| -Eficiencia en asignación y supervisión de rutas | -Negociación y cierre de ventas             | - Manejo de procesos ISO 9001-2000  |
- 

## REFERENCIAS

Orlando López  
54825031

Luis Pedro Marroquín  
42107913

Henry Pacheco  
44395069