



**Experto en créditos,
cobranza y área comercial
Nacional e Internacional**

DIRECCIÓN:

Antiguo Cuscatlán
La Libertad, El Salvador C.A.

E-MAIL:

fcobara5035@gmail.com

TELÉFONO / WhatsApp:

79522463

LINKEDIN

www.linkedin.com/in/FcoBarahona

ACREDITACIONES

INSAFORP –

Facilitador y Consultor
Empresarial.

CONAMYPE –

Facilitador y Consultor
Empresarial.



EXPERIENCIA

Con mas de 35 años de experiencia en compañías globales, locales, industriales, de consumo masivo, comercialización de electrodomésticos, vehículos automotores y banca, todas lideres en el mercado, respalda a una fortaleza que genera confianza, carácter, madurez, alta gerencia con liderazgo, análisis de datos, oportunidad de negocios, pensamiento disruptivo, mitigación de riesgos, vaticinio de logros, cumplimiento, generando un valor agregado al negocio de manera sostenible y continua dentro del contexto financiero, crediticio y comercial. Miembro del comité de créditos local, regional y de consulta global.

Año: 1998 – Actualidad

Gerente de Créditos y Cobros

La Constancia El Salvador- AB-Inbev.

Dirección estratégica comercial y financiera de los procesos de créditos y cobros. Cuentas locales y de Exportación. Gobierno y control absoluto sobre la Administración del crédito. Visión interna y externa del negocio con enfoque de aportación al crecimiento de volumen de ingresos a la organización.

Años: 1996-1998

Gerente de Créditos y Cobros

CURACAO de El Salvador - Unicomer.

Responsabilidad total sobre la administración de las cuentas por cobrar en todo su proceso a través de la cartera de clientes comerciales del grupo. Carteras de las compañías: Comercial Curacao, Almacenes Tropigas y Tiendas Loco Luis.

Estandarizar modelos de políticas crediticias para la organización de Ceteco Holding para la región de Latinoamérica. Sede Miami, Florida, USA y posteriores actualizaciones en la ciudad de Guatemala. Apoyo a consultores Holandeses.

Años 1994-1996

Jefe de Créditos -Excel Automotriz

Didea Automóviles El Salvador

Diseñar soluciones al mantenimiento y ejecución de políticas crediticias. Evaluación a las propuestas de negocios a través del apalancamiento crediticio y el retorno de inversión oportuno y administrar la cartera en todo su proceso.

Años 1982-1994

Ejecutivo de Créditos.

Banco de Fomento Agropecuario

Servicio al Cliente, Analista de Créditos, Administración de cartera en todos los rubros económicos y Perito Valuador. Trabajo de campo en Cartera local y de exportación.

Catedrático -Universidad Tecnológica.

Nivel pre-graduación Liderazgo y Trabajo en Equipo.

Formación de competencias de liderazgo y habilidades gerenciales a los estudiantes que están por graduarse de todas las carreras.



EDUCACIÓN

Universidad Tecnológica de El Salvador-2005

Maestría en Administración de Empresas.

Instituto Superior de Economía y Administración de Empresas. ISEADE-FEPADE 2002.

Estudios de Maestría en Administración de Empresas.

Universidad Tecnológica de El Salvador – 1995

Licenciado en Administración de Empresas

Instituto Tecnológico de Centro America- 1982

Técnico en Ingeniería Agrícola



LOGROS Y RECONOCIMIENTOS SOBRESALIENTES

Referente LATAM – ABINVEB- EL SALVADOR

Mejores prácticas.
Mejores procesos.
Mejores indicadores de gestión clave.
Sanidad ejemplar de cartera.
Fidelización de clientes internos y externos.

Reorganización Empresarial e Innovación.

Participación en la unión de las empresas: Embotelladora Salvadoreña, Industrias Cristal y La Constancia- Departamento de Créditos.
Proyectos de innovación de pasarelas de pago y de rentabilidad de las operaciones de financiamiento a través de equipos multifuncionales e interinstitucional.

Miembro del equipo de implementación SAP Colombia, Perú y Ecuador en ABI y ORACLE para Centro America en Unicomer.

Mentor Oficial de Industrias La Constancia

Formación de competencias de Liderazgo y Trabajo en Equipo.
Clima laboral del equipo de créditos superior al institucional.
Resiliencia, manejo del cambio y pensamiento disruptivo.

Política Global.

Aportes directos a la solución global a través de la política y los procesos de créditos.

Liderazgo.

Con equipos de alto rendimiento, resolución de situaciones complejas.
Más de 250 Colaboradores directos y con más de 150,000 clientes con carteras de inversión millonarias y en compañías locales y multinacionales.
Coordinación en proyectos regionales Centro America y Suramérica



HABILIDADES

Microsoft Office	<div><div></div></div>
Manager project	<div><div></div></div>
Visio	<div><div></div></div>
Prezi	<div><div></div></div>
Econometric View	<div><div></div></div>
SAP/Oracle/AS400	<div><div></div></div>



LOGROS EN LA GESTION DE COBROS

- Gobernabilidad, control y analisis de data
- Indicadores sanos con alta rotación
- Mora 1%
- Baja incobrabilidad
- Retorno de inversion
- Estructuras eficientes de cartera
- Programas de fidelización