

**DATOS PERSONALES**

Nombre:	Carlos Fernando Pineda Avendaño
Nacionalidad	Hondureño
Identidad	0801-1966-04521
Colegiación	Cimeqh C-02516
Dirección	Colonia Loarque, 2da Calle No 7604, Tegucigalpa D.C.
Teléfono	Celular 9985-0560 , Residencia 2226-6614
E- mail	unisolhn@yahoo.com

FORMACION ACADEMICA

Educación Universitaria:	Ingeniería Industrial Universidad Nacional Autónoma de Honduras -1990																						
Estudios y Cursos:	<table><tbody><tr><td>Gerencia de Ventas-1993</td><td>Grupo Solid</td></tr><tr><td>IBM Office AS400-1995</td><td>Grupo Solid</td></tr><tr><td>Gerente Eficaz-1998</td><td>Grupo Solid</td></tr><tr><td>Servicio al Cliente-2000</td><td>Grupo Red</td></tr><tr><td>Planeación Estratégica-2001</td><td>Asoc.Gerentes de Guatemala</td></tr><tr><td>Mercadeo y Ventas-2003</td><td>Asoc.Gerentes de Guatemala</td></tr><tr><td>Ingles-2006-07</td><td>Centro Universitario Tecnológico</td></tr><tr><td>Seguridad e Higiene Industrial-2007</td><td>Grupo Red</td></tr><tr><td>Operaciones y Logística-2008</td><td>Grupo Red</td></tr><tr><td>Ventas por Relación-2010</td><td>Capital Humano</td></tr><tr><td>Negociación Efectiva-2011</td><td>Capital Humano</td></tr></tbody></table>	Gerencia de Ventas-1993	Grupo Solid	IBM Office AS400-1995	Grupo Solid	Gerente Eficaz-1998	Grupo Solid	Servicio al Cliente-2000	Grupo Red	Planeación Estratégica-2001	Asoc.Gerentes de Guatemala	Mercadeo y Ventas-2003	Asoc.Gerentes de Guatemala	Ingles-2006-07	Centro Universitario Tecnológico	Seguridad e Higiene Industrial-2007	Grupo Red	Operaciones y Logística-2008	Grupo Red	Ventas por Relación-2010	Capital Humano	Negociación Efectiva-2011	Capital Humano
Gerencia de Ventas-1993	Grupo Solid																						
IBM Office AS400-1995	Grupo Solid																						
Gerente Eficaz-1998	Grupo Solid																						
Servicio al Cliente-2000	Grupo Red																						
Planeación Estratégica-2001	Asoc.Gerentes de Guatemala																						
Mercadeo y Ventas-2003	Asoc.Gerentes de Guatemala																						
Ingles-2006-07	Centro Universitario Tecnológico																						
Seguridad e Higiene Industrial-2007	Grupo Red																						
Operaciones y Logística-2008	Grupo Red																						
Ventas por Relación-2010	Capital Humano																						
Negociación Efectiva-2011	Capital Humano																						

Educación Media:

Bachiller en Ciencias y Letras
Instituto San Francisco -1983

EXPERIENCIA PROFESIONAL

GRUPO JADE S.A.

Gerente General – Comercial. 2019-Hasta la fecha.

Empresa multinacional, dedicada a la representación y comercialización de Pinturas Automotrices e Industriales de Akzo Nobel y sus marcas: Sikkens, Wanda y TechFleet. Administración y alquiler de bodegas , con sede en San Pedro Sula , opera con 20 empleados en áreas administrativa, operativa y ventas.

Servicio y distribución a tiendas de clientes: apoyo técnico, mercadológico, software Color Pro, capacitación y promoción de productos en talleres automotrices a nivel nacional.

Funciones Desempeñadas:

Administración general en Honduras y asesor comercial en Guatemala.

Responsable de trámites con bancos e inversiones.

Programación y control de cuentas por cobrar.

Programación y control de cuentas por pagar.

Dirección de personal administrativo y ventas, elaboración de planillas.

Dirección de Ventas a clientes a nivel nacional.

Elaboración de presupuestos y control de gastos administrativos y de ventas.

Supervisión, capacitación y control de asesores técnicos y vendedores.

Aprobación y manejo de cartera de créditos a clientes.

Auditorias de cuentas por cobrar, cajas chicas y gastos de vendedores.

Responsable de compras a proveedores locales e internacionales.

Mantenimiento de bodegas, oficinas y contratación de servicios.

Mantenimiento de vehículos y control de rutas de despacho.

Renta de bodegas, auditorias y control de inventarios.

Tramites: permisos de operación, licencias y pago de impuestos.

SENSOR MOTOR S. DE R.L.

Gerente Administrativo - Operativo 2017 - 2018

Empresa nacional dedicada a la representación y comercialización de repuestos , lubricantes, filtros y aditivos para camiones heavy-medium range marcas: Cummins , Valvoline , Fleetguard, Ignite, FP Diesel , Pai y otros . Con sede en la ciudad de Tegucigalpa y cobertura a nivel nacional.

Servicio y distribución por Tiendas , atención personalizada a clientes mayoristas y corporativos de todo el país con equipo de vendedores , asesoría técnica y garantías.

Funciones Desempeñadas:

Gerencia Administrativa y logística a nivel nacional.

Responsable de trámites con bancos e inversiones.

Responsable de trámites y contratos Legales.

Responsable de compras a proveedores locales e internacionales

Programación y control de cuentas por cobrar.

Programación y control de cuentas por pagar.

Dirección de personal administrativo y operativo, elaboración de planillas.

Despachos-entregas a clientes comerciales e institucionales a nivel nacional.

Elaboración de presupuestos y control de gastos administrativos y operativos.

Aprobación y manejo de cartera de créditos a clientes.

Mantenimiento de oficina , vehiculos y contratación de servicios.

Manejo de bodega, auditorias y control de inventarios.

Tramites: permisos de operación, licencias y pago de impuestos.

DEALERS CENTROAMERICANOS S.A (GRUPO DEMESA)

Gerente Administrativo - Ventas. 2010-2016

Empresa afiliada al Grupo Demesa, dedicada a la representación y comercialización de equipo electrónico y telefonía celular, marcas: Samsung, LG, Nokia, Sony Ericsson GForce, X-Mobile, Verykool y varias chinas. Con sede en San Pedro Sula , opera con 20 empleados en áreas administrativa, operativa y ventas.

Servicio y distribución a red de clientes mayoristas, tiendas y kioscos con apoyo técnico, mercadológico y garantías con cobertura nacional

Distribuidor Mayorista para la zona Norte-Atlántica de productos de telefonía, marcas: Claro y Digicel en red de clientes de Retail.

Funciones Desempeñadas:

Administración general y gerencia de ventas a nivel nacional.
Poder general de administración para trámites legales y contratos.
Responsable de tramites con bancos e inversiones.
Programación y control de cuentas por cobrar.
Programación y control de cuentas por pagar.
Dirección de personal administrativo y ventas, elaboración de planillas.
Ventas a clientes comerciales e institucionales en Honduras.
Elaboración de presupuestos y control de gastos administrativos y de ventas.
Supervisión, capacitación y control de supervisores y vendedores.
Aprobación y manejo de cartera de créditos a clientes.
Auditorias de cuentas por cobrar, cajas chicas y gastos de vendedores.
Responsable de compras a proveedores locales e internacionales.
Mantenimiento de oficina y contratación de servicios.
Mantenimiento de vehículos y control de rutas de despacho.
Manejo de bodega, auditorias y control de inventarios.
Tramites: permisos de operación, licencias y pago de impuestos.

COMPLEJO INDUSTRIAL COMAYAGUA (GRUPO SOLID)**Gerente General - Comercial 2006-2010**

Multinacional dedicada a la fabricación, comercialización y exportación de materias primas para las industrias de pinturas, pegamentos y desinfectantes, países: Honduras, Guatemala, Nicaragua, México y Colombia.

CINCO SA tiene su sede en Comayagua, opera con 60 empleados en áreas administrativas, producción, promoción técnica, operaciones y ventas, con tres bodegas de afiliadas Tegucigalpa, San Pedro Sula y Guatemala.

Empresa socialmente responsable que financia, capacita técnicamente, da apoyo mercadológico, financiero y equipamiento a las cooperativas de resinación en Honduras: Francisco Morazán, Comayagua, La Paz, El Paraíso y Yoro, en Nicaragua: Raan.

Administración y comercialización para Honduras de la empresa Containers Corporation de Guatemala, con sus líneas de envases plásticos Industriales y Comerciales.

Funciones Desempeñadas:

Administración general, gerencia de producción y logística de la planta.
Poder general de administración para trámites legales y contratos.
Gerente comercial para Centro América, México y Colombia.
Responsable de compras a proveedores locales e internacionales.
Programación y control de cuentas por cobrar
Programación y control de cuentas por pagar
Elaboración de planillas generales y confidenciales
Dirección de personal administrativo, producción, operativo y ventas.
Responsable de trámites y conciliaciones bancarias , inversiones.
Ventas y asesoría técnica a clientes Industriales.
Elaboración de presupuestos y control de gastos generales y de mercadeo.
Aprobación y manejo de cartera de créditos a clientes
Supervisión, capacitación y control de vendedores y promotores.
Auditorías de cuentas por cobrar, rutas y gastos de vendedores y promotores.
Trámites aduanales y de exportación.
Mantenimiento de oficinas, planta de producción y vehículos.
Manejo de bodegas y control de inventarios.
Tramites: permisos de operación, licencias ambientales y pago de impuestos

LATIN AMERICAN PAINT CORP. (GRUPO SOLID)**Country Manager Honduras – San Pedro Sula 2005-2006**

Gerente de Ventas/Operaciones – Panamá 2004
Gerente de Ventas/Operaciones – Tegucigalpa 1995-2003
Gerente de Compras – Tegucigalpa 1994
Supervisor de Ventas –Guatemala 1993
Supervisor de Proyectos – Tegucigalpa 1991-1992

Multinacional con sede en Guatemala dedicada a la fabricación, comercialización y distribución a nivel Centroamericano de Pinturas Arquitectónicas, Industriales y Automotrices, solventes y artículos de ferreterías, marcas: Corona, Glidden, Dupont,

Durauto, Wanda, La Paleta y DeFerret con ventas a Franquicias o Paint Centers , Supermercados, Ferreterías y Tiendas en general.

Consta de dos centros de distribución regionales Tegucigalpa y San Pedro Sula, opera con más de 100 empleados en áreas administrativa, operativa y ventas a nivel nacional.

Funciones Desempeñadas:

Administración general, gerencia de ventas y operativa Honduras

Secretario de junta directiva, con poder para trámites legales y contratos.

Administración general, gerencia de ventas y operativa Panamá.

Atención a clientes comerciales e institucionales.

Elaboración de presupuestos, control de gastos generales y de mercadeo.

Dirección de personal administrativo, operativo y ventas.

Supervisión y control de vendedores y promotores.

Auditorias de cuentas por cobrar, rutas y gastos de vendedores.

Trámites aduanales y contratación de servicios.

Compras a proveedores locales e internacionales.

Responsable de tramites, conciliaciones bancarias e inversiones.

Aprobación y manejo de cartera de créditos a clientes.

Elaboración de planillas generales y confidenciales.

Supervisión, control de gastos y rutas de despacho a nivel nacional.

Mantenimiento de oficinas, bodegas y flota de camiones.

Manejo de bodegas y control de inventarios.

Programación y control de cuentas por pagar locales y Holding.

Tramites: permisos de operación y pago de impuestos.

BANMA-BID

Jefe de Proyectos y Enlace - Tegucigalpa 1990-1991

Ejecución de Proyectos de Valuación y Registro Catastral en el departamento de Francisco Morazán con Fondos del Banco Interamericano de Desarrollo (BID) , supervisión de grupos de trabajo de campo con 20 empleados , auxiliar de recursos humanos y planillas.

Administración y liquidación de gastos utilizados en los proyectos.

Elaboración de presupuestos, control de gastos de promotores y motoristas.

Supervisión y control de rutas de promotores de campo.

EMPACADORA SAN LORENZO (GRUPO GRANJAS MARINAS)

Jefe de Producción 1989-1990

Empresa Multinacional dedicada al cultivo, producción- empaque y exportación de camarón para el mercado de Estados Unidos y Europa. Encargado de la producción y la seguridad e higiene industrial en Línea IQF de cortes especiales con más de 100 operarias, cumplimiento de metas de producción y despachos.

REFERENCIAS

Ing. Raúl Galo Zúñiga – BANCO DE LOS TRABAJADORES
Celular 504 - 9982-0767

Lic. Alex Cruz – SUPERMERCADOS LA COLONIA
Celular 504 - 9725-0124

Ing. Luis Víndel Rivera – SACIA S.de R.L.
Celular 504 - 9991-3989

Ing. Marco Antonio Pineda – V&V CUADRA ARQUITECTURA
Celular 504 - 9905-6264