

# Curriculum Vitae

## DATOS PERSONALES:

**Nombre:** Bernal Alejandro Sosa Calderón  
**Dirección:** Condominios Villas Del Campo, Zona 7, Quetzaltenango  
**Teléfonos:** 5751-7744 / 4839-2663 / 7761-1053  
**Correo Electrónico:** Alejandrososa.gsp@gmail.com  
**Fecha de Nacimiento:** 19 de Diciembre de 1987



## DOCUMENTOS DE IDENTIFICACIÓN:

**DPI:** No. 2261 25122 1301  
**Licencia Tipo B y M:** Doc: 7-0348995 Vigencia al 2022

## ESTUDIOS ACTUALES:

- ξ **Proyectos de Gerencia Aplicada y Seminarios de Graduación.** Sede Quetzaltenango 2,020. Licenciatura en Tecnología y Administración de la Mercadotecnia. *Universidad Galileo*.
- ξ **Curso de Inglés Intermedio II.** *Universidad Galileo*. Carnet: IDE1111169. Sede Quetzaltenango 2,020.

## ESTUDIOS COMPLETADOS:

- ξ **CIERRE DE PENSUM al 16avo Ciclo de Licenciatura en Tecnología y Administración de la Mercadotecnia (LITAM).** *Universidad Galileo*. Sede Quetzaltenango. Carnet: IDE1111169. De Enero 2014 a Diciembre 2019. (Certificados adjuntos)
- ξ **Técnico Superior Universitario en Tecnológica y Administración (TUTA).** *Universidad Galileo*. (27 Cursos). Carnet: IDE1111169. (En Emisión) De Enero de 2011 A Diciembre de 2013. Plan Fin de Semana.
- ξ **Diplomado Universitario en Automatización de Procesos Administrativos (DAPA).** (12 Cursos) *Universidad Galileo*. Del 22 de Enero Al 10 de Diciembre de 2011. Dur: 170Hrs. (En Emisión)
- ξ De 2004 a 2006, Colegio Privado Mixto "Americano" Guatemala.
  - **Título de Perito con Especialidad en Computación.**
  - **Título de Bachiller Industrial.**
- ξ De Octubre a Diciembre de 2007, **Curso de Inglés Básico y Curso de Inglés Intermedio.** Universidad Estatal de Paramount City, Los Ángeles, California.

# Curriculum Vitae

## HISTORIAL LABORAL:

### ⌘ **Supervisor de Ventas Regional de Semi-Mayoreo, Mayoreo e Institucional Occidente.**

**IDEALSA. Alimentos Ideal, S.A.**

*Del 02-04-2019 al 05-03-2020.*

*Dirigiendo al equipo de Vendedores de los diferentes canales al logro de las metas volumen tanto a clientes mayoristas como a clientes de industria en la región Occidente gestionando las estrategias adecuadas para alcanzar el volumen presupuestado. Manejo de inventario, KPI's y cartera de cobros.*

*Territorio: Quetzaltenango, Huehuetenango, Retalhuleu, Totonicapán, Sololá y San Marcos.*

*Canales: Ruteo Detalle, Mayoreo e Institucional. Fuerza de Ventas: Pre-venta.*

### ⌘ **Supervisor de Ventas de Distrito Nor Occidente.**

**Frigoríficos de Guatemala, S.A. Pio-Lindo / Grupo PAF**

*Del 16-01-2017 al 01-02-2019.*

- *Supervisar y desarrollar las rutas de ventas para poder alcanzar los presupuestos de ventas y logros de objetivos en los diferentes canales y por categoría de clientes.*
- *Responsable de crear e implementar las estrategias de ventas y mercadeo, elaboración del plan anual de ventas, de crear promociones y de manejar de presupuesto comercial y gerencial del distrito.*
- *Supervisión y programación de las actividades del personal de ventas y de bodega, control de existencias y de rotación de productos para la venta, coordinación y programación de rutas de ventas.*
- *Manejo de KPI's, Control de inventario de bodega, logística de entrega.*

*Territorio: Huehuetenango y Quiche.*

*Canales: Ruteo Detalle, Mayoreo, Industria y Canal Moderno. Fuerza de Ventas: Auto-venta.*

### ⌘ **Supervisor de Ventas – Preventa Detalle.**

**The Coca-Cola Company, Los Volcanes S.A.**

*Del 01-04-2015 al 15-08-2016.*

*Supervisar apropiadamente la labor realizada por los vendedores y pre-vendedores, estandarizar el sistema comercial de Coca-Cola y velar por el cumplimiento del presupuesto de venta anual asignada, gestión de indicadores de venta diarios, introducción de nuevos empaques y búsqueda del crecimiento del Share de mercado sobre el índice AC Nielsen, velar la ejecución de los puntos de venta en base a la foto del éxito y por categoría sobre el índice Ditcher-Neira.*

*Territorio: Huehuetenango.*

*Canales: Ruteo Detalle y Mayoreo. Fuerza de Ventas: Pre-Venta y Auto-venta.*

### ⌘ **Supervisor de Trade Marketing Regional Nor-Occidente. Tercerizado: Grupo Sur Promociones.**

**Para: The Coca-Cola Company, Los Volcanes S.A.**

*Del 15-04-2014 al 31-03-2015.*

*Planear, ejecutar y asegurar la implementación de las dinámicas comerciales de cada categoría en los puntos de venta, con el fin de apoyar el cumplimiento de las metas de ventas, la ejecución de KPIs y los lineamientos de marca alineado al presupuesto asignado. Trainer de Trainers: Entrenar en ejecución de campo y Capacitar a la fuerza de ventas y mercaderistas según el plan anual de capacitaciones de la empresa. Alcanzar y superar el ranking de ejecución POP en puntos de venta, respeto de precios, ejecución de equipos frios y materiales temporales y durables sobre el índice Latino Americano de Ditcher-Neira. Supervisar parcialmente el desempeño del área comercial y de trade marketingl.*

*Territorio: Huehuetenango, San Marcos, Quetzaltenango.*

# Curriculum Vitae

- ⊗ **Vendedor Técnico Rutero.** Multiservicios Y&C . Del 01 de Septiembre de 2012 a 30 de Marzo de 2015. Trabajo de Campo, Vendedor de Equipos de Fotocopiado Minolta/Toshiba y Equipos de Computación Por Mayoreo, Técnico de servicio y mantenimiento. Territorio: Huehuetenango, Quiche y San Marcos.
- ⊗ **Coordinador de Promociones de Rompimiento Cerveza. (Supervisor Rutero al detalle\*).** Industrias Del Atlántico S.A. AmBev C.A. (BRAHVA-PEPSI). Del 15 Enero al 31 de Agosto de 2012. Encargado de tener contacto con clientes, buscar volumen de ventas, dar seguimiento y apoyo a la fuerza de ventas al alcance de las metas de la categoría de cerveza, coordinar promociones y activaciones en puntos de venta, Administrar los recursos como producto, edecanes y publicidad para puntos de venta. Territorio: Huehuetenango, Quiche y San Marcos.
- ⊗ **Agente Profesional de Seguros, Planes de Inversión y Fianzas. Grupo Financiero de Occidente, S.A.** Búsqueda, captación y fidelización de clientes. Cubrir la necesidad individual de aseguramiento de cada uno de los prospectos y presentarles un plan adecuado según su estudio específico de necesidades. Análisis de mercado para la distribución de los productos de la empresa. Asesoramiento y venta de toda la cartera de productos de la Compañía. Controlar el cumplimiento de los objetivos establecidos. Seguimiento de la cartera de clientes. De Marzo de 2009 a Octubre de 2011. Huehuetenango.

## TALLERES Y DIPLOMADOS CORPORATIVOS RECIBIDOS:

### DIPLOMADOS CORPORATIVOS:

#### **Alimentos Ideal, S.A.**

- ✓ Diplomado en “**Liderazgo Estratégico**”. Diplomado de 20 horas (4 Módulos) en Quetzaltenango, Guatemala. Del 02 de Septiembre al 25 de Octubre del 2019.

#### **Grupo PAF / FRISA Pio-Lindo.**

- ✓ Diplomado: **Programa De Desarrollo Profesional En Comercialización Y Ventas.** Hillcrest Latinoamérica & Centro de Aprendizaje Corporativo Grupo PAF. Del 02 de Abril de 2018 al 10 de Septiembre de 2018. Diplomado de 100 horas (12 Módulos) en Oficinas Centrales Ciudad de Guatemala.
- ✓ Diplomado: **Curso Integral De Perfeccionamiento Ejecutivo En Ventas (Cipe En Ventas).** PROGRAMA IN-COMPANY. Asociación de Gerentes de Guatemala AGG & Centro de Aprendizaje Corporativo Grupo PAF. Del 08 de Mayo de 2017 al 06 de Noviembre de 2017. Diplomado de 54 horas (7 Módulos) en Oficinas Centrales Ciudad de Guatemala.

### CURSOS CORPORATIVOS:

#### **Cursos en Grupo PAF / FRISA Pio-Lindo.**

- ☞ Sistema Comercial – Escuela Superior de Ventas. 02 de Octubre de 2018, Ciudad de Guatemala. Centro de Aprendizaje Corporativo Grupo PAF.
- ☞ Lean Six Sigma Aplicado a Ventas. 13 de Noviembre de 2017, Ciudad de Guatemala. AltaGerencia y Centro de Aprendizaje Corporativo Grupo PAF.
- ☞ Taller de Trabajo En Equipo. Campamentos Educativos BalamBe, Grupo Centro de Aprendizaje Corporativo Grupo PAF. 16 de Octubre 2017.
- ☞ Lean Sales. Seminario de Ventas Esbeltas. ALTAG y Centro de Aprendizaje Corporativo Grupo PAF. 13 de Noviembre 2017.

# Curriculum Vitae

## Cursos en The Coca-Cola Company en 2016:

- ☞ *Código de Conducta Empresarial – Coca-Cola Ethics & Compliance*
- ☞ *Protección de la Información de la Compañía – SAI Global / Coca-Cola Ethics & Compliance*
- ☞ *Compromisos Comerciales – Coca-Cola Ethics & Compliance*
- ☞ *Transacciones con información privilegiada – SAI Global/ Coca-Cola Ethics & Compliance*
- ☞ *Construyendo un Ambiente de Respeto Mutuo – SAI Global / Coca-Cola Ethics & Compliance*
- ☞ *OFAC y otras sanciones comerciales – SAI Global*
- ☞ *Integridad financiera y fraude – SAI Global / Coca-Cola Ethics & Compliance*
- ☞ *Principios antisoborno – SAI Global / Coca-Cola Ethics & Compliance*
- ☞ *Ley de competencia – Coca-Cola Ethics & Compliance*

## TALLERES Y SEMINARIOS CORTOS RECIBIDOS:

- ☞ *Seminario “Neuromarketing, Publicidad Efectiva, Cliente Satisfecho = Venta Exitosa”*  
*Escuela Superior de Desarrollo y Actualización Profesional. & Universidad Galileo. 19/10/2011.*
- ☞ *Taller “Marketing – Para la Pequeña y Mediana Empresa”* Universidad Galileo.01/09/2011.
- ☞ *Taller “Legislación Laboral y Administrativa – Código de Trabajo”*  
*Lic. Víctor Rolando Arreola, INTECAP y la Cámara de Comercio de Guatemala. Del 09 al 13/06/2011.*
- ☞ *Taller “Derecho Tributario – Ley del IVA e ISR”* Universidad Galileo. 07 y 08/06/2011.
- ☞ *Seminario “Desarrollo de Habilidades para la Supervisión Efectiva”*  
*Integra Internacional. 03/06/2011.*

## REFERENCIAS LABORALES:

- ☞ *Lic. Conrado López*      *Regional de Mayoreo. Alimentos Ideal, S.A. Tel. 47399273*
- ☞ *Jonnathan Sierra*      *Jefe Regional De Ventas – FRISA Pio-Lindo. Tel. 48968200*
- ☞ *Marvin Pineda*      *Gerente de Ventas y Marketing – Coca-Cola Los Volcanes Tel.55143979*
- ☞ *Susan López*      *Jefe de RRHH – Grupo Sur Promociones Tel. 40048801*
- ☞ *Enrique Oliva*      *Jefe de Area de Cerveza, Ambev / Pepsi. Tel. 56329385*

## REFERENCIAS PERSONALES:

- ☞ *Juan Marcelo Ralda*      *Supervisor de Ventas. IDEALSA. Tel. 57563333*
- ☞ *German Morales*      *Supervisor de Ventas Detalle. IDEALSA. Tel. 42186473*
- ☞ *Alan Abraham Rodas*      *Supervisor Dist. Pio-Lindo Retalhuleu. Tel. 30109904*
- ☞ *Jorge Salazar*      *Supervisor de Mayoreo. IDEALSA. Tel. 51963026*
- ☞ *Miriam Racancoj*      *Jefe de Ventas – Coca-Cola Los Volcanes Tel. 30514588*
- ☞ *Lic. Juan Carlos Samayoa*      *Supervisor de Ventas Pollo Vivo Pio-Lindo. Tel. 49827319*
- ☞ *Lic. Herbert Santizo*      *Gerente de Distribución. Central de Alimentos, S.A. Tel. 55845346*