



## KEVIN ORLANDO OSORIO CORZO

29/05/1990



KEVIN10062905@OUTLOOK.COM



59744404-48314807

### OBJETIVO

Consolidarme y desarrollar carrera aportando al desarrollo organizacional de la compañía, poniendo en práctica los conocimientos, habilidades adquiridos, contribuyendo al logro de las metas de la empresa. Formar parte de una empresa que comparta mis valores; integridad, responsabilidad, honestidad y excelencia.

### APTITUDES

**Idiomas:** español nativo, inglés básico

### EXPERIENCIA

#### Jefe de ventas canal Detalle

Lactolac Guatemala.

6/2020 - 11/2020

Responsable de desarrollar relaciones comerciales a nivel nacional con Co-distribuidores de consumo masivo tradicional y supermercados independientes en el área metropolitana, occidente y oriente. Crear y ejecutar planes estratégicos de ventas y mercadeo para el canal de detalle , investigación e implementación de nuevas marcas asegurando la rentabilidad por categoría de la compañía. Alcanzar los objetivos de venta generando distribución y participación de mercado de la compañía, 2 supervisores reportándome directamente.

#### Supervisor de ventas de Detalle

Distribución Trade Company

9/2019-5/2020

Responsable de desarrollar relaciones comerciales con clientes semi mayoristas y clientes del canal tradicional región Metropolitana y . Crear y ejecutar planes estratégicos de ventas y mercadeo para cada territorio, analizar las necesidades del mercado para alcanzar los objetivos de distribución y participación de mercado de los productos de la empresa, segmentación de precios para nuevos productos al mercado nacional, realizar los presupuestos del año, restructuración de rutas. Crecimiento en ventas del 60% vs año anterior para la distribuidora. 15 vendedores reportándome directamente

#### Supervisor de ventas Detalle y semimayoreo

Distribuidora Me llega

3/2016 - 9/2019

Responsable de desarrollar el territorio asignado en el canal tradicional utilizando el liderazgo y el ingenio para cumplir con las metas de ventas de la empresa. Desarrollé el proyecto de comida para perros de aliansa un producto nuevo que ahora es líder en el mercado. Desarrollo de un equipo de 20 vendedores estables y liderando el área metropolitana con resultados positivos mes a mes creciendo un 10% sobre mes anterior 10 vendedores con un portafolio y otros 10 con otro portafolio de ventas con mas de 75 skus por portafolio. Realizar las estrategias con el gerente de ventas para alcanzar la distribución, coberturas y volumen de ventas.

Motivador, capacitador de vendedores de la Distribuidora me llega.



**Liderazgo:** capacidad de dirigir equipos de trabajo multidisciplinarios, adaptación al cambio y gestión de personal.

**Trabajo en Equipo:** excelentes relaciones interpersonales y capacidad de trabajar en equipo.

**Negociación y Servicio al Cliente:** 5 años de experiencia en área comercial consumo masivo y acostumbrado a trabajar bajo presión.

Supervisor de Mercaderitas

Procter & Gamble

1/2013 – 3/2016

Responsable de la administración de los recursos puestos por el área de mercadeo para el uso de material P.O.P , liderando un equipo de 25 personas de mercaderitas a nivel metropolitano, Coordinar proyectos de instalación de exhibidores y fachadas , planificación y monitoreo de las rutas asignadas a cada mercaderista asegurando el cumplimiento de las visitas a cada clientes y el servicio prestado. Planificar y realizar rutas de visita para los directores regionales para las marcas headshoulders, Pantene, Ariel y oral -B. capacitación semanal al equipo de mercaderitas estrategias de negociación, presentación de resultados a gerencia, desarrolle y ejecute el plan de exhibidores aéreos de P&G colocando mas de 10,000 en el área metro en 3 meses.

## REFERENCIAS

Lic. Emerson de león-  
Country manager  
Distribuidora me llega  
Cel: 30806311

Lic. Francisco ochaita  
Sales manager  
Distribuidora me llega  
Cel: 40338482

Lic. Carlos lopez  
Key account manager  
Philips Guatemala  
Cel:30585616

Lic. Job guzman  
Country manager  
Quala C,A  
Cel:42006048

## EDUCACIÓN

Administración de empresas especializado en mercadeo  
Universidad Galileo de Guatemala  
2019/2020 dos años de carrera universitaria

Bachiller en computación con orientación comercial  
Colegio mixto Belén  
2007  
- Alumno distinguido promedio de 90 puntos  
- Líder del comité de alumnos para un país sin violencia.

Educación primaria  
Escuela para varones panamericana  
2005  
Abanderado 6 primaria mejores notas del año.





