

INTERESES PROFESIONALES:

- Ventas
- Supervisión
- Trade Marketing
- Administración
- Supermercados

PERITO CONTADOR

6º Semestre en Administración de Empresas

FORMACION ACADEMICA

2010 – 2016

6º. Semestre Administración de Empresas

Universidad Rafael Landívar
Campus San Pedro Claver de la Verapaz

2001 – 2004

Perito Contador

Colegio Particular Mixto Imperial
Jornada Nocturna

OTROS CONOCIMIENTOS

SMART
SAP
Microsoft Excel. Avanzado.
Microsoft Word. Avanzado.
Power Point. Avanzado
Correo Electrónico e internet.
Photoshop. Básico
Uso de Hand Held
Contabilidad
Costos
Presupuestos

REFERENCIAS LABORALES

Mynor Quinillo Tel. 4460-3066
Supervisor Territorial
Movistar / Claro

Heidi Morataya Tel. 5693-5288
Key Account Manager
Distribuidora Me Llega

Ángel Cota Tel. 4753-1079
Gerente Distrital
Operadora de Tiendas, S.A.

Damián Pop Tel. 5772-6201
Administrador de Tienda
Operadora de Tiendas, S. A.

Cesar Valdizon Soto Tel. 4211-2921
Jefe de Operaciones y Servicios
PEPSI

REFERENCIAS PERSONALES


Ana Milian Tel. 5636-2739
Thelma Ambrosio Tel. 5554-1919
Maryuries Delgado Tel. 5698-9906
Alex Can Tel. 4242-8169


DISTINCIONES


- ✓ Reconocimiento a nivel CAM como una de las mejores tiendas en control de merma año 2015
- ✓ Reconocimiento a nivel CAM como una de las mejores tiendas en Compromiso (gestión de Personal)
- ✓ Reconocimiento individual como Ejemplo de Cultura Walmart año 2015

LUIS ALFREDO JUAREZ CATALAN

Experiencia en manejo de personal, supervisión, trabajo en base a metas y bajo presión, análisis de información financiera, presupuestos, análisis de ventas, proyecciones, control de Kpi’s, BPM’s, supervisión de valores, caja chica, Seguridad Humana e infraestructura, seguridad industrial, logística, manejo de inventarios, productos perecederos, conocimiento de la región nororiente.

 **Domicilio:**
3º. Av. Zona 11, Cobán, A.V.

 **Celular:**
4726-7064 / 5844-6791

 **Correo electrónico:**
lbjuarez@hotmail.es

EXPERIENCIA PROFESIONAL

08/209 – A la fecha

SUPERVISOR REGIONAL TRADE MARKETING

- Nestlé / Malher
- ✓ Supervisión de supermercados región Nororiente formatos Walmart, Unisuper y supermercados independientes
 - ✓ Supervisar el sell in y sello ut
 - ✓ Control de indicadores de venta diaria
 - ✓ Manejo de reporteria, días inventario, productos bloqueados, IP’s, negativas
 - ✓ Coaching y dirección de equipo de supervisores Jr y mercaderistas
 - ✓ Planificación y coordinación de rutas de equipo de ejecución
 - ✓ Velar por la correcta implementación de planogramas en todos los supermercados de la región
 - ✓ Garantizar la ejecución de Dinámicas comerciales, apuestas, killers y toda estrategia negociada con los supermercados.
 - ✓ Gestión con gerentes de los PDV para garantizar nuestros estándares de ejecución
 - ✓ Negociación y presentación con los gerentes de los PDV, de propuestas comerciales que permitan el incremento de ventas para nuestras marcas.
 - ✓ Resolución de conflictos
 - ✓ Gestión del recurso humano
 - ✓ Presentación de resultados.

05/2019 – 07/2019

SUPERVISOR DE VENTAS CANAL DIRECTO (TEAM LEADER) ALTA VERAPAZ

- Movistar / Claro
- ✓ Liderar Equipo de ventas 100% Calle
 - ✓ Control de indicadores de venta diaria
 - ✓ Coaching al equipo de ventas
 - ✓ Cierre de Ventas
 - ✓ Estrategias comerciales
 - ✓ Planificación de Rutas
 - ✓ Gestión del Recurso Humano
 - ✓ Resolución de conflictos

03/2019 – 04/2019

SUPERVISOR DE VENTAS REGIONAL CANAL MODERNO (TEMPORAL)

- Distribuidora Me Llega
- ✓ Supervisión de Supermercados región Nororiente todos los formatos Walmart y Unisuper
 - ✓ Control de indicadores de venta diaria
 - ✓ Fill Rate
 - ✓ Coaching, coordinación y control de actividades equipo de mercaderistas
 - ✓ Planogramas
 - ✓ Dinamicas comerciales (Ejecucion Gerencial)
 - ✓ Planificación de Rutas
 - ✓ Resolución de conflictos
 - ✓ Negociación con Gerentes de Puntos de Venta

12/2017 – 02/2019

GERENTE DE TIENDA

- Operadora de Tiendas, S. A.
- ✓ Administración de personal y recursos de la unidad asignada
 - ✓ Velar el cumplimiento de las Políticas, Normas y Procedimientos establecidos por la compañía
 - ✓ Responsable de garantizar la capacitación e inducción del personal en las diferentes áreas de Punto de Venta
 - ✓ Control de Kpi’s
 - ✓ Trabajo en base a metas, ventas, merma, cuentas controlables,
 - ✓ Análisis de venta diaria, por departamento, por categoría por SKU
 - ✓ Manejo, análisis e interpretación de Estados financieros
 - ✓ Supervisión de Valores, Caja Chica, Área de Cajas y Tesorería
 - ✓ Gestión de Personal y Manejo de Conflictos
 - ✓ Planogramas, ejecuciones comerciales
 - ✓ Negociación con proveedores
 - ✓ Inventarios
 - ✓ Seguridad humana e higiene ocupacional, Seguridad Industrial y buenas prácticas de Manufactura
 - ✓ Control de Productos Perecederos.

09/2014 – 12/2017

SUBGERENTE DE TIENDA

- Operadora de Tiendas, S. A.
- ✓ Encargado del Piso de Ventas
 - ✓ Control de indicadores de Promesas a la cliente
 - ✓ Implementación de Planogramas, Floor Plan
 - ✓ Control de Apuestas comerciales
 - ✓ Control de Cambios de Precios, ajustes al inventario
 - ✓ Control de Indicadores de venta perdida
 - ✓ Supervisión de áreas de perecederos y cumplimiento de procesos, control de merma
 - ✓ Coordinación y asignación de horarios de personal a cargo
 - ✓ Negociación con proveedores
 - ✓ Control de bodega e inventarios
 - ✓ Seguridad humana e higiene ocupacional, Seguridad Industrial y buenas prácticas de Manufactura

02/2013 – 02/2014

LIQUIDADOR EMERGENTE REGION NORORIENTE

- Embotelladora la Mariposa, S. A. (PEPSI)
- ✓ Manejo y gestión de Personal
 - ✓ Control de presupuesto de ventas
 - ✓ Garantizar abasto de todos los SKUS manejados por la agencia
 - ✓ Controles de inventarios, días piso
 - ✓ Control de Créditos, facturación, liquidación de rutas
 - ✓ Manejo de Inventarios, Picking de rutas, Gestión de bonificaciones
 - ✓ Control de Caja Chica, cuentas controlables
 - ✓ Control de rendimiento de flota
 - ✓ Control de indicadores de Agencia
 - ✓ Auditoria de Procesos a Agencias de la Región (Programa de Excelencia Operativa)