

FREDIS ALEXANDER PORTILLO ALVAREZ



DATOS PERSONALES.

Profesión	: Ingeniero en Sistemas Computacionales.
Edad	: 36 años.
Lugar y Fecha de Nacimiento	: La Unión, 17 de marzo de 1982.
Estado Civil	: Casado.
Dirección	: 24 av. Norte, Block L, pasaje 2, casa #7 Col. Belén II, Sonsonate.
Teléfono	: 7748-2218
Correo Electrónico	: faportillo@gmail.com
Documento Único de Identidad	: 00877075-6
NIT	: 1404-170382-101-5
Licencia de Conducir	: 1404-170382-101-5
I.S.S.S.	: 100825312
N.U.P.	: 300252010000

FORMACIÓN ACADEMICA.

Grado obtenido	: Ingeniero en Sistemas Computacionales.
Institución	: Universidad de Sonsonate
Periodo	: 2004-2010.
Grado obtenido	: Lic. En Computación administrativa (2º año)
Institución	: Universidad Dr. Andrés Bello
Periodo	: 2001-2003.
Grado obtenido	: Bachiller General
Institución	: Instituto Nacional de Armenia
Periodo	: 1999-2000.

OTROS ESTUDIOS.

Seminario / Curso	Curso de Formación Pedagógica para Profesionales.
Institución	: Universidad de Sonsonate.
Periodo	: Enero 2013 a Diciembre 2013.
Nivel	: Finalizado.
Seminario / Curso	Curso de preparación para Certificación CISCO.
Institución	: ITCA.
Periodo	: Julio 2012 a Diciembre 2012.
Nivel	: CCNA2.
Seminario / Curso	Curso Regular de Ingles.
Institución	: ITCA.
Periodo	: Julio 2010 a Julio 2011.
Nivel	: Básico 12.
Seminario / Curso	: Operador de software MS Windows y MS Office.

Institución	: Instituto Salvadoreño de Formación Profesional
Seminario / Curso	: Seminario para oficiales de crédito junior.
Institución	: Comité de Integración Cajas de Crédito y Bancos de los Trabajadores de Occidente.
Seminario / Curso	: Sistema de Mercadeo.
Institución	: Confederación Española de Cajas de Ahorro.
Seminario / Curso	: Sistema de Alertas Tempranas.
Institución	: Confederación Española de Cajas de Ahorro.
Seminario / Curso	: Estudio de Mercado.
Institución	: Confederación Española de Cajas de Ahorro.
Seminario / Curso	: Sistema de Benchmarking.
Institución	: Confederación Española de Cajas de Ahorro.
Seminario / Curso	: Sistema de Administración de Riesgos Financieros.
Institución	: Confederación Española de Cajas de Ahorro.
Seminario / Curso	: Atención al cliente con metodología Fundes.
Institución	: INSAFORP-FUNDAPYME.
Seminario / Curso	: Trabajo en Equipo con metodología Fundes.
Institución	: INSAFORP-FUNDAPYME.
Seminario / Curso	: Plan de Marketing con metodología Fundes.
Institución	: INSAFORP-FUNDAPYME.
Seminario / Curso	: Grado Digital.
Institución	: Ministerio de Educación.
Seminario / Curso	: Desarrollo del negocio de micro-créditos.
Institución	: Comité de Integración Cajas de Crédito y Bancos de los Trabajadores de Occidente.
Seminario / Curso	: Administración de Cartera de Prestamos.
Institución	: FEDECREDITO.
Seminario / Curso	: Practicas Efectivas de Medición de Riesgos.
Institución	: FUNDAMICRO-PROGAPE.

EXPERIENCIA LABORAL.

<u>Empresa</u>	<u>: Industrias la Constancia.</u>
Puesto	: Team Leader.
Funciones	: Apoyar al equipo a Cumplir metas de ventas, acompañamiento y coaching de la ejecución en el PDV con cada A.M, evaluación de Plan As en el PDV, gestión de recursos para inversiones en el PDV, seguimiento en la implementación de programas e iniciativas de TMK, cumplir todos los KPI's relacionados con el puesto, contribuir al cumplimiento de metas del equipo de trabajo, cumplir las funciones encomendadas por el jefe inmediato.

Jefe Inmediato	: Charles Rourk
Teléfono	: 7861-5095.
Fecha Ingreso	: 1 de marzo de 2015.
Fecha de Salida	: A la fecha.
<u>Empresa</u>	<u>: Industrias la Constancia.</u>
Puesto	: Técnico de Ventas.
Funciones	: Cumplir metas de ventas, Prospectar clientes nuevos, administrar cartera de clientes asignados, ejecutar programas en cada punto de ventas según plan de trabajo, colocación de material POP según plan de trabajo, dar seguimiento a la cartera de créditos, cumplir todos los KPI's relacionados con el puesto, contribuir al cumplimiento de metas del equipo de trabajo, seguimiento de ventas diarias en el sistema informático Margin Miner, cumplir las funciones encomendadas por el jefe inmediato.
Jefe Inmediato	: Franklin Gamero.
Teléfono	: 7747-0857, 2451-9644.
Fecha Ingreso	: 9 de junio de 2008.
Fecha de Salida	: 01 de marzo de 2015.
<u>Empresa</u>	<u>: Grupo GEVESA.</u>
Puesto	: Ejecutivo de Ventas.
Funciones	: Cumplir metas de ventas, Prospectar clientes nuevos, cerrar negociaciones, gestionar créditos y seguros, realizar pruebas de manejo con clientes potenciales, ingreso de solicitudes de venta mediante sistema SAP, cumplir las funciones encomendadas por el jefe inmediato.
Jefe Inmediato	: Ing. Jhony Fran Flores
Teléfono	: 2243-8372.
Fecha Ingreso	: 4 de diciembre de 2007.
Fecha de Salida	: 24 de mayo de 2008.
<u>Empresa</u>	<u>: Caja de Crédito de Armenia.</u>
Puesto	: Jefe de Negocios.
Funciones	: Cumplir metas de colocación de créditos y recuperación de mora, Administrar la cartera total de créditos de la agencia central y sucursales, abordaje a clientes en conjunto con ejecutivos de negocio para identificar oportunidades, miembro de comité de créditos, mora y gerencia, planificación de estrategias y promociones en conjunto con el comité de gerencia, preparación de informes mensuales sobre gestión realizada y logros obtenidos, apoyo al equipo de trabajo asignado, cumplir las funciones encomendadas por el jefe inmediato.
Jefe Inmediato	: Lic. Julio Cesar Roldan.

Teléfono : 2452-1184, 2452-1666
Fecha Ingreso : 15 de enero de 2007.
Fecha de Salida : 13 de septiembre de 2007.
Empresa
Puesto
Funciones : **Caja de Crédito de Armenia.**
: Ejecutivo de Crédito Popular.
: Cumplir metas de colocación de créditos y recuperación de mora, Administrar cartera de clientes asignados, ingreso de solicitudes al sistema informático Microbank System y CPO2002, presentación de solicitudes de crédito al comité de créditos, cobrar diariamente el crédito popular y generar las solicitudes de los re créditos en el sistema informático CPO2002, cumplir las funciones encomendadas por el jefe inmediato.
Jefe Inmediato : Lic. Julio Cesar Roldan.
Teléfono : 2452-1184, 2452-1666
Fecha Ingreso : 22 de julio de 2003.
Fecha de Salida : 15 de enero de 2007.

REFERENCIAS PERSONALES.

Lic. Omar Antonio García : 7747-3889, 7007-0511
Ing. Walter Valdez Chapingo : 2450-2278, 7842-5739.
Sensei Juan Jesús Ramírez : 7165-7997, 7827-4183

CUALIDADES PERSONALES.

Responsabilidad, Honestidad, Trabajo en Equipo, Liderazgo, Disciplina, Enfoque a resultados, Orientación al cliente, Proactividad, Superación.