



MAURICIO RICARDO BARAHONA GOMEZ

COMERCIAL

CONTACTO

@ mauribarahona.hn@gmail.com

+504 87801011

[linkedin.com/in/mauricio-barahona-b97508235](https://www.linkedin.com/in/mauricio-barahona-b97508235)

SOBRE MI

Profesional/Proactivo, con sólida formación, mi enfoque estratégico y habilidades me han permitido destacar en entornos desafiantes, me siento contento de poder contribuir de manera significativa con mi gestión comercial y poder crecer en todo momento dentro de cualquier organización.

HABILIDADES

- Manejo de personal
- SAP
- Excel
- Office
- CANVA
- Administración de la venta
- Liderazgo
- Capacitador

IDIOMAS

Español: Nativo

Inglés: intermedio

EXPERIENCIA

GRUPO SOLID /LAPCO HONDURAS SA (Key Account manager)

AGO 22- ENE 24

Atención, retención y desarrollo de las cuentas más importantes de la empresa, manejé un equipo de trabajo a nivel nacional, implementé planes de trabajo corporativos en base a estrategias regionales individualizadas, conozco muy bien el negocio, lo hice crecer y tuve logros importantes dentro del proceso.

LAPCO HONDURAS SA (Ejecutivo de ventas)

MAYO 21- ABRIL 22

Encargado de toda la zona sur del país, manejé el canal moderno y tradicional en el rubro ferretero, presenté buenos números siempre y tuve crecimientos importantes dentro de la zona, hice crecer mucho toda la cartera asignada.

IINBAGO S.R.L (Vendedor mayorista)

SEP 18- ABRIL 21

Asignado a la zona centro sur del país, con experiencia en ventas de consumo masivo y desarrollo e implementación de nuevas marcas en mayoreo y semi mayoreo,

ESTUDIOS

- ING. EN MERCADOTECNIA Y NEGOCIOS
INTERNACIONALES 2018-2023

UNIVERSIDAD JOSE CECILIO DEL VALLE

- BACH EN CIENCIAS Y HUMANIDADES
Instituto San buenaventura

PROGRAMAS

- CHAMPIONS SOLID

Tuve la oportunidad de ser un comercial champions, capacite a nivel regional y nacional a las áreas comerciales. siendo apoyo para las distintas operaciones.