



Lic. Efrén Américo Estrada.

Teléfono móvil: 503 - 7899 – 2938.
Correo electrónico: *lic-estrada@hotmail.com*
Residencia: *La Libertad, El Salvador.*

Conocimientos:

- *Inteligencia de Negocios.*
- *Comercio internacional.*
- *Canal mayoreo.*
- *Pensamiento Estratégico.*
- *Consumo masivo.*
- *Canal moderno.*

Experiencia laboral:

Enero 2017 a la fecha. *Freelance, Proyectos Especiales en ETG.*

Trabajando junto al Director de ETG, en vender y desarrollar las líneas corporativas de la empresa, Servicios de odontología, exámenes de la vista, y otros servicios médicos destinados al personal de las empresas, líneas B2B, investigación de mercados, comercio electrónico, publicidad digital, arrendamiento de la plataforma de la empresa, y certificaciones internacionales.

- Plan comercial.
- Gestión de clientes preferenciales.
- Administración de ventas.
- Gestión operativa de proyectos.

Enero 2017 a la fecha. *Investigación de mercados y análisis de Negocios.*

Investigación de mercados, análisis del consumidor, costo y pre-costeo de productos de consumo masivo, para empresas nacionales e internacionales, en asocio con la Lic. Elena López.

- Investigación de mercado.
- Costeo y pre-costeo.
- Análisis de consumidor.
- Análisis de canales de distribución.

Junio 2016 a la fecha.

Asesor independiente en desarrollo de negocios.

Investigación de mercados, análisis del consumidor, costo y pre-costeo de productos de consumo masivo, análisis de inversiones, planes de negocios.

- Planes de negocios.
- Estrategia comercial.
- Análisis de consumidor.
- Desarrollo de nuevos negocios.
- Investigación de mercado.

Enero 2009 a junio 2016.

Administrador y gestión comercial.

Emprendimiento personal, empresa destinada al comercio de lubricantes industriales, llantas y baterías, así como de telas y demás materias primas para maquilas y talleres de costura.

- Manejo de inventarios.
- Administración.
- Distribución de productos
- Mercadeo y Ventas.

Experiencia en asesoría empresarial:

❖ ***"EL ATLAKAT", Restaurantes de comida latinoamericana, Miami. Estrategia comercial, innovación de productos, desarrollo de modelo de negocios y plan de franquicia, análisis del consumidor, plan comercial, atención al cliente.***

❖ ***"MOUINE LANDSCAPING, LLC", Houston, TX. Plan de negocios, estrategia comercial, Innovación, Atención al cliente, generación de valor.***

❖ ***"IVELES", Plan de negocios, estrategia comercial, El Salvador.***

❖ ***"SEICOM", Plan de negocios, investigación de mercado y estrategia comercial, El Salvador.***

Estudios principales:

+ *Business Intelligence y Transformación Digital, ADEN.*

+ *Maestría en Negocios Internacionales, Universidad José Matías Delgado.*

Sistemas informáticos:

+ *Microsoft Word.*

+ *Microsoft Power Point.*

+ *SPSS.*

+ *Microsoft Excel.*

+ *Microsoft Outlook.*

+ *Microsoft Project.*

Referencias:

➤ ***Lic. Guillermo Villavicencio***, Director "ETG", y Asesor Corporativo, 2273-1670, 7160-8771, director@etg.edu.sv

➤ ***Lic. Elena López***, Gerente de país de Marketcont y Asesor comercial, 2260-6529, 7890-4532, elopez@marketcont.com

➤ ***Lic. Pablo Portillo***, Jefe de ventas de DIPARVEL SA de CV, 2225-4444 y 7748-6656, pabloportillo.repsol@gmail.com