

Maleny M. Aguilar M.

Villa Lucre, calle circunvalación final, casa 30

Teléfono: 6433-1976 / 394-1580

e-mail: maleny2919@gmail.com

Datos Personales

Nacionalidad: Panameña

Fecha de Nacimiento: 29 de junio 1981

Estado Civil: Soltera

Edad: 38 años

Hijos: 1

Auto propio: Si

Mi interés profesional es compartir mis conocimientos, brindar toda mi experiencia siempre en el enfoque a sobrepasar las metas u objetivos que me proponga la empresa; con una excelente comunicación y ambiente laboral.

Experiencia Laboral:

Venta y Mercadeo – Independiente

Diciembre 2018 – Al presente

Descripción:

- Desarrollo de nuevos negocios y ventas en publicidad, mercadeo y BTL.
- Visita a clientes, demostración de los servicios y soporte para las empresas.
- Negociación, cierre de ventas y seguimiento.
- Elaboración de propuestas del servicio y cotizaciones.
- Asesoramiento de campañas de Marketing.

ESTASCONTRATADO.COM

Abril 2018 – Noviembre 2018

Ejecutiva de Ventas y Coordinadora de BTL

Descripción del cargo: Key Account Manager – Asesoría en Recursos Humanos

- Desarrollo de nuevos negocios y ventas.
- Visita a clientes, demostración de los servicios y soporte para las empresas.
- Capacitación de la herramienta y bolsa de empleo.
- Creación y mantenimiento de cartera de clientes.
- Negociación, cierre de ventas y seguimiento.
- Confección de Forecast de ventas.
- Establecimiento de metas de ventas con Gerencia y tiempo de cumplimiento.
- Elaboración de propuestas del servicio y cotizaciones.
- Reclutamiento e inducción de personal para empresas.
- Procesos y propuestas de Headhunting.
- Registros y afiliación de empresas.
- Manejo de CRM.
- Coordinación de BTL en Ferias.

Corporación MEDCOM

Mayo 2014 – Mayo 2015

Ejecutiva de Ventas Senior

Descripción del cargo: - Asesoría de Ventas en espacios publicitarios en canales de Televisión

- Crear e innovar nuevas estrategias de Marketing.
- Generar e innovar estrategias comerciales.
- Estudio del mercado, conociendo de los puntos frágiles del competidor.
- Buscar, mantener y atender los clientes.
- Generar nuevos negocios.
- Manejo de objeciones.
- Coordinación de BTL en Ferias.

Grupo Editorial (EPASA)

Agosto 2013 – marzo 2014

Ejecutiva de Ventas Senior

Descripción del cargo: Asesora de venta de medios impresos como digitales para los diarios Siglo, La Estrella y revista Mía.

- Apoyo a la gestión de Reclamos.
- Visitar y atender las necesidades de la cartera de clientes individuales.
- Realizar un análisis de las necesidades del cliente y crearle soluciones que cubran los requerimientos para sus negocios y bienestar familiar.
- Realizar análisis de mercado para brindarle las mejores opciones al cliente.

Grupo Editorial El Siglo y La Estrella (GESE)

Agosto 2010 - Julio 2013

Ejecutiva de Ventas Senior

Descripción del cargo: Asesora de venta de medios impresos como digitales para los diarios Siglo, La Estrella y revista Mía.

- Apoyo a la gestión de Reclamos.
- Visitar y atender las necesidades de la cartera de clientes individuales.
- Realizar un análisis de las necesidades del cliente y crearle soluciones que cubran los requerimientos para sus negocios y bienestar familiar.
- Realizar análisis de mercado para brindarle las mejores opciones al cliente.

Publicidad Comtempore - Chile

Enero 2003 a Agosto 2007

Coordinadora de BTL y Promociones en Malls

Encargada de las estrategias comerciales para las activaciones en publicidad en Mall.

Descripción del cargo:

- Realizar informes de ventas y status de tiendas.
- Mantener alta comunicación con los encargados de las marcas.
- Llevar el control del grupo de promotores a cargo.
- Confeccionar horarios de promotores.
- Dictar entrenamientos de los promotores.
- Coordinar BTL en Malls.

Estudios Universitarios

Universidad Latina de Panamá (Completa) 2005

Licenciatura en Turismo con énfasis en Hotelería.

Universidad del Pacífico en Chile (Incompleta por falta de sustentación) 2006

Licenciatura en Comunicación Social.

Cursos y Seminarios:

EVOLUCIÓN DE LAS MARCAS.

FINDER

Conocimientos y competencias personales

Capacidad de negociación

Facilidad de adaptación

Proactiva

Trabajo en equipo

Manejo de equipos de oficina

Conocimientos (Excel, Power Point, Word, Internet, entre Otros).

Referencias:

Javier Quintero

Epasa (Crítica / Panamá América / Día a Día)

Jefe de Ventas

6112-4969

Marylin de Icaza

MIGUS (Nestlé)

jefa de Ventas

6349-3262

Fue mi jefa en MEDCOM