



Katerin Ruiz

Ingeniera Industrial

Educación

2021 -	MAESTRIA EN ADMINISTRACION
Actualidad	FINANCIERA Universidad Galileo sede central
2016 -2019	INGENIERÍA INDUSTRIAL (BECADA) Universidad Galileo sede central
2019	POSTGRADO DE CALIDAD Universidad Galileo
2019	ELASH B2 HIGH INTERMEDIATE LEVEL Universidad Del Valle
2015	BACHILLERATO EN CIENCIAS Y LETRAS Colegio Lehnsen Américas
2015	NIVEL AVANZADO INGLES Academia Europea

Trabajo

2020 -	AGROPECUARIA POPOYAN
Actualidad	Analista de operaciones
2016	TIENDA MO (PARQUE LAS AMERICAS) Vendedora (vacacionista)
2015	TIENDA TALLY WEJIL (ARKADIA) Vendedora (vacacionista)

Habilidades

- Manejo de Excel Avanzado, tablas dinamicas, Power Query
- Manejo de Power BI, Macros, Sap Bussiness one
- Capacidad de planificación, delegación y proactividad
- Alta habilidad de negociación y dominio de costos
- Fijacion de precios nacional e internacionalmente, en base a costos y márgenes de ganancia
- Control de presupuestos (gastos indirectos, presupuestos de ventas)

Contacto

3440-5495

katerinabigail.ruize@gmail.com

Referencias

- Ing Andres Pinto - 40149155
- Ing Diego Gomez - 41542316

Logros

- Reducción de los problemas de desabastecimiento de material de empaque en un 90%
- Monitoreo de precios de compra de materia prima y material de empaque, logrando mejores precios de compra
- Disminución del costo de producción en un 15% respecto a años anteriores, por ende incremento del margen bruto por país y cliente
- Mejora de proceso en nuevos productos, llevando control de fichas técnicas, códigos de ítems, costeos y establecimiento de precios, para un mejor flujo continuo de la información
- Establecimiento de nuevas normas de reparto para tener un mejor análisis de gastos incurridos por departamento y cliente

Funciones

- Revisión de órdenes de producción que estén actualizadas, revisión de costos en sap.
- Generar informes mensuales a gerencia sobre merma, incumplimiento, eficiencia de cuenta por cobrar, mano de obra en producción en relación a costos y ventas y gastos indirectos.
- Llevar control de presupuestos de ventas, gastos indirectos de cada departamento, real vrs presupuesto
- Actualización de Informe de ventas semanalmente en power bi.
- Elaboración de escenarios de como afectaría el margen al aumentar costos de materia prima o disminuir costos.
- Llevar de registro de ventas a clientes externos.
- Calculo de notas de crédito.
- Control y evaluación de fichas técnicas de compras y ventas
- Establecer precios a nivel nacional e internacional, de toda la cartera de productos, trabajandolo de forma quincenal
- Registro de los gastos para el respectivo análisis e interpretar rentabilidades basado en los gastos incurridos

Cursos Certificados

- Power Pricing
- Análisis de Costos de Producción
- Power Bi (Nivel básico a Avanzado)