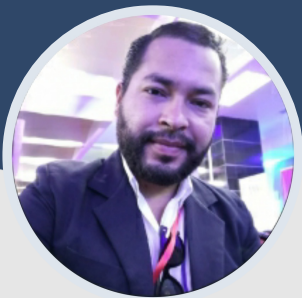


# Adolfo Laurent Estrada



## Datos personales

- Adolfo Laurent Estrada
- Col. Betania, KM9 carretera a Olancho  
11101 Tegucigalpa
- (504) 3152-3910
- adfolaurent20@gmail.com
- Fecha de nacimiento: 01/11/1991
- Lugar de nacimiento: Tegucigalpa D.C.
- Soltero
- Nacionalidad: Hondureña
- Liviana Nacional

## Habilidades

- |                         |           |
|-------------------------|-----------|
| Salesforce              | ● ● ● ● ● |
| Microsoft Office        | ● ● ● ● ● |
| Google Apps             | ● ● ● ● ● |
| Retail Interactive (RI) | ● ● ● ● ● |
| RMS                     | ● ● ● ● ● |

## Aptitudes

- Liderazgo
- Adaptabilidad
- Creatividad
- Multipotencialidad
- Trabajo en Equipo

## Hobbies e intereses

- Tecnología
- Ciencia
- Fotografía

# Objetivo

- Busco aplicar mis 10 años de experiencia en multinacionales dentro del área comercial.
- Gran capacidad para negociar, persuadir y atraer clientes potenciales.
- Experiencia en metodologías de ventas.
- Excelentes habilidades de liderazgo y visión empresarial.

## Experiencia

**Sales Executive Team Leader Honduras** 02/2020 - 02/2021  
TRT Interactive / AC Talentos, Honduras

- Responsable de planificar y desarrollar estrategias comerciales.
- Punto de apoyo para la dirección comercial en términos de métricas de venta, abarcabilidad del mercado, construcción y generación del pipeline y previsión del forecast.
- Aumentar la rentabilidad de la empresa.
- Administrar las operaciones comerciales como la contratación, coordinación y supervisión del personal, proyectos y ventas del servicio que ofrece la empresa.
- Representación de la empresa a nivel país.

**Supervisor Regional de Tiendas & Franquicias R-COS** 06/2019 - 11/2019  
Grupo MacDel de Honduras , Honduras

- Planificación y preparación del pronóstico de ventas.
- Buscar y elegir otros canales de distribución y ventas.
- Elaboración de proyecciones de ventas y beneficios.
- Seleccionar y capacitar al equipo comercial.
- Realizar conferencias con clientes y proveedores.

**Gerente de Ventas** 04/2018 - 02/2019  
ACOSA , Tegucigalpa

- Planificación y distribución de métricas de ventas.
- Evaluación y supervisión del desempeño de la fuerza de ventas.
- Análisis del volumen de ventas.
- Consolidación de alianzas comerciales.

**Gerente de Tienda** 06/2013 - 11/2017  
Grupo Unicomer de Honduras , Honduras

- Coordinar y aumentar el porcentaje de ventas en función del plan estratégico comercial.
- Fomentar el desarrollo de talento y entrenamiento de la fuerza de ventas.
- Desarrollo y ejecución de nuevos proyectos comerciales.
- Administración de KPI's (Margen, Ebit, Cartera crediticia).
- Consolidar alianzas corporativas crediticias.

## Formación

**Licenciatura en Mercadotecnia (Presente)**  
Universidad Tecnológica Centroamericana, Honduras

## Cursos

■ Social Media

■ Música

## Idiomas

Inglés



(terminado)

¿Cómo nos organizamos para gestionar los proyectos de empresas? (terminado)

2018

La Creatividad ¿Cuáles son los retos en las organizaciones? (terminado)

2017

Técnicas de Ventas (terminado)

2016

Diplomado en Habilidades Gerenciales (terminado)

2016

## Reconocimientos & Premios

Mayor Rendimiento en Ventas

ACOSA HND

Octubre 2018

Mayor Margen Comercial

Grupo Unicomer

Marzo 2016

Mayor Volumen de Ventas

Grupo Unicomer

Marzo 2015

Mejor Desempeño en Servicio al Cliente

Grupo Unicomer

Marzo 2014

## Referencias

Abog. Gloria Vanessa Sansotta

Customer Service Executive, TRT Interactive

(504) 8788-8860

Licda. Juliza Cárdenas

Gerente Administrativo, Región Centro Oriente Sur, Grupo MacDel

(504) 3176-4246

Licda. Leslie Cárcamo

Gerente de Capital Humano, AC Talentos

(504) 3207-6530

Lic. Ronald Leonel Zelaya

Sales Executive, TRT Interactive

(504) 9535-5109