

BENJAMÍN CASTILLEJOS

Tel.: (503) 2562 0898 - Cel.: (503) 7870 7535

Correos: benjamin.castillejos@gmail.com – chococas@hotmail.com

Objetivo: Incorporarme a las actividades de una Empresa o Institución en la que contribuya con los conocimientos adquiridos en las áreas: Administrativa, Financiera, Análisis y Desarrollo de Proyectos, Compras, Mercadeo y Ventas, Control de Inventarios, Abastecimiento, Recursos Humanos, Contratación, Capacitación y Acompañamiento, que contribuyan al logro de los Objetivos.

EXPERIENCIA

El Salvador: (03/11- a la fecha)

- **REPRESENTANTE LEGAL Y ADMINISTRATIVO DE LOS INTERESES DE LAS EMPRESAS Y PRODUCTOS DE LA SOCIEDAD WOODYARD AGRONEGOCIOS/PINE AGRONEGOCIOS DE BRASIL PARA LOS PAÍSES DEL ÁREA DE C. A.**
- **ADMINISTRADOR GENERAL Y APODERADO DE PROPIEDADES AGRÍCOLAS LOCALIZADAS EN LA ZONA NOR ORIENTAL DEDICADAS AL CULTIVO Y COMERCIALIZACIÓN DE CAFÉ, CÍTRICOS Y MADERA.**
- **ASISTENTE DE LA PRESIDENCIA DE GRUPO COLTEL. EMPRESA DEDICADA A LA ELECTRIFICACIÓN Y TELEFONÍA. CONTACTO PERSONAL CON CLIENTES CORPORATIVOS.**
- **ESTUDIOS A ORGANISMOS INTERNACIONALES INTERESADOS EN CONOCER EL PERFIL DEL SECTOR PORTUARIO DE EL PAÍS CON ESPECIAL ÉNFASIS EN EL DIÁLOGO SOCIAL.**

El Salvador:

- **GERENTE GENERAL DE PUERTO CORSAIN, GOLFO DE FONSECA, LA UNIÓN.**
ADMINISTRACIÓN GENERAL, CONTROL DE MANTENIMIENTO DE LA INFRAESTRUCTURA PARA CUMPLIR CON LAS NORMAS INTERNACIONALES DE CALIFICACIÓN DE PUERTO SEGURO, CONTROL DE MEDIO AMBIENTE, SEGURIDAD FÍSICA Y ELECTRÓNICA, PROMOCIÓN DE CLIENTES PARA CARGA, DESCARGA DE GRANELES, GAS LICUADO, PEZCA Y REPARACIÓN NAVAL, ACTIVIDADES GESTIONADAS EN CONVENCIONES MARÍTIMO PORTUARIAS INTERNACIONALES.
APOYO INTERINSTITUCIONAL EN EL DESARROLLO DE LA CONSTRUCCIÓN Y DRAGADO DEL NUEVO PUERTO DE LA UNIÓN CENTROAMERICANA.

El Salvador:

- **GERENTE DE MERCADEO Y VENTAS, MULTIPLAST, S. A. DE C. V.**
REORGANIZAR E INCREMENTAR MERCADOS EN CENTRO AMÉRICA Y EL CARIBE CON EL OBJETIVO DE MAXIMIZAR LA CAPACIDAD DE MANUFACTURA INSTALADA PARA PRODUCCIÓN DE DERIVADOS DEL PLÁSTICO DEDICADOS A LA LIMPIEZA INDUSTRIAL Y DOMÉSTICA. APERTURA DE NUEVOS MERCADOS, INCREMENTANDO LAS EXPORTACIONES DE DOS A CATORCE CONTENEDORES MENSUALES.

El Salvador:

- **ASESOR CORPORATIVO, BANCO HIPOTECARIO DE EL SALVADOR, S.A.**
ASESORÍA A EMPRESAS INDUSTRIALES Y COMERCIALES.
ANÁLISIS DE LA CARTERA DE ACTIVOS EXTRAORDINARIOS: VALORES CONTABLES vs. VALORES DE MERCADO.

Honduras:

- **GERENTE GENERAL Y APODERADO DE COSMOS, S. A. (PROTEO HOLDING), SUPERMERCADOS.**
REORGANIZACIÓN DE LAS OPERACIONES DE LA EMPRESA Y ANÁLISIS DEL MERCADO POTENCIAL.
REMODELAR SALAS DE VENTAS E IMPLEMENTAR EL SERVICIO DE CAFETERÍAS Y PANADERÍAS.

EMPRESAS DEL GRUPO ADOC

Nicaragua:

- **GERENTE GENERAL Y APODERADO DE ADOC DE NICARAGUA, S. A.**
RELANZAMIENTO DE LAS MARCAS DE CALZADO A NIVEL DE PAÍS, ANÁLISIS DEL MERCADO POTENCIAL PARA LA APERTURA DE NUEVAS SALAS DE VENTAS Y MAYOREO.
- **GERENTE GENERAL Y APODERADO DE TENERÍA LA FRANCESA, S. A.**
COMPRA Y PROCESO INDUSTRIAL DE CUEROS PARA EXPORTACIÓN.

El Salvador:

- **GERENTE GENERAL DE MATADEROS DE EL SALVADOR, S. A.**
ADMINISTRACIÓN GENERAL, MANTENIMIENTO ÓPTIMO DE LA INFRAESTRUCTURA Y CALIDAD DE PRODUCTO PARA CONSERVAR LA CALIFICACIÓN DE EXPORTADOR, COMPRA DE MATERIA PRIMA, COMERCIALIZACIÓN LOCAL, EXPORTACIÓN Y SUB PRODUCTOS.

EMPRESAS DEL GRUPO CISNEROS DE VENEZUELA Y COMPAÑÍA DE INVERSIONES DE EL SALVADOR

Venezuela:

- **VICEPRESIDENTE DE OPERACIONES Y APODERADO GENERAL DE CÍA ANÓNIMA DISTRIBUIDORA DE ALIMENTOS.**
MARCA COMERCIAL: "CADA"
ADMINISTRACIÓN GENERAL DE 46 AUTOMERCADOS, 28 FUENTES DE SODA Y PANADERÍAS, UBICADAS EN LAS REGIONES: ANDINA, OCCIDENTAL, CENTRO SUR Y SUR ORIENTAL DEL PAÍS.
RESPONSABILIDAD DE VENTAS, GASTOS Y UTILIDAD.

El Salvador:

- **GERENTE GENERAL Y SECRETARIO DE LA JUNTA DIRECTIVA DE AUTOMERCADOS DE C.A., S.A. Y REPRESENTANTE LEGAL DE COMPAÑÍA INVERSIÓNISTA CADA PARA AMÉRICA CENTRAL.**
ADMINISTRACIÓN GENERAL DE SUPERMERCADOS, TIENDAS DE CONVENIENCIA Y FUENTE DE SODA.
CONSTITUCIÓN DE LA EMPRESA **SERVICIOS DE COMPRAS, S.A.** EN GUATEMALA CON EL OBJETIVO DE NEGOCiar PRODUCTOS AGRÍCOLAS CON LOS PRODUCTORES Y ABASTECER EL MERCADO DE EL SALVADOR.

EMPRESA DEL GRUPO SOLA

Guatemala:

- **SUPERVISOR GENERAL DE VENTAS DE PRODUCTOS AGROINDUSTRIALES DE GUATEMALA, S. A.**
COMERCIALIZACIÓN DE ACEITE, MANTECA Y JABÓN EN EL MERCADO LOCAL.
COMPRA Y EXPORTACIÓN DE CAFÉ, AJONJOLÍ, ALGODÓN Y SUB PRODUCTOS.

EDUCACIÓN

- **ADMINISTRACIÓN DE EMPRESAS, UNIVERSIDAD CENTROAMERICANA JOSÉ SIMEÓN CAÑAS.**
- **PUBLICIDAD Y VENTAS, UNIVERSIDAD RAFAEL LANDÍVAR, GUATEMALA.**
- **CURSOS Y SEMINARIOS RELACIONADOS CON LOS DIFERENTES GIROS DE NEGOCIOS EN LOS QUE ME HE VISTO INVOLUCRADO PROFESIONALMENTE.**
- **IDIOMAS: ESPAÑOL NATIVO; INGLÉS AVANZADO**

DATOS PERSONALES

LA EXPERIENCIA ADQUIRIDA EN EMPRESAS DEDICADAS A DIVERSAS ACTIVIDADES Y EL HABER RESIDIDO Y TRABAJADO EN DIFERENTES PAÍSES ME PERMITEN ADAPTARME FÁCILMENTE A LA CULTURA ORGANIZACIONAL DE LOS NEGOCIOS Y LIDERAR EQUIPOS INTERDISCIPLINARIOS. ADEMÁS DE CONTAR CON UNA VISIÓN MÁS AMPLIA DEL MERCADO, MAYOR CAPACIDAD DE ANÁLISIS, COMUNICACIÓN Y TOMA DE DECISIONES ESTRATÉGICAS.

BUENA SALUD. DISPUESTO A VIAJAR Y SER REUBICADO.