

Luis Alfonzo Montes De Oca Matos

34 años.

Estado Civil: Casado

Licencia de Conducir vigente **Tipo D**

Cedula: E-8-167597

Dirección: Calle La Nación, Casa #20 Altos de Conresa, Betania, Sector Club X

Teléfono de contacto: 6302-9426/ 3863825

Email: alf.montesdeoca@gmail.com



Soy dinámico, pro-activo, persuasivo, con deseos de superación y de aprender cosas nuevas, orientado al logro, perseverante, responsable, organizado, con facilidad de expresión, excelentes relaciones interpersonales, habilidad para las relaciones públicas y experiencia en ventas.

Experiencia Laboral

Distribuidora Istmeña de Alimentos S.A.(Diasa) May 2019 – Mar 2020
Representante de Ventas Panamá

Funciones: Visitar a los clientes del canal DTT para ofrecerles la gama de productos ofrecidos por la empresa, velar por la buena presentación de los productos, realizar efectivamente la rotación de los mismo, ampliar la cartera de clientes, realizar reporte de ventas, gestionar cobranzas

Vida Móvil, S.A. (Distribuidora de Claro) Sep 2015 – Abr 2019
Coordinador de Punto de Ventas Panamá

Funciones: Dar seguimiento al cumplimiento de KPI's objetivos de ventas, seguimiento de ejecución en piso de ventas, retro alimentación al equipo de ventas, capacitación negociación con jefes y gerentes de unidades de negociación, estrategias de ventas, plano gramas.

Ejecutivo de Ventas Corporativas Sep 2015 – Ene 2017

Funciones: Venta de planes Corporativos y Personales de la operadora Claro Panamá, ampliar la cartera de clientes, visitar a los diferentes clientes actuales y potenciales, realizar reporte de ventas, gestionar la cobranza.

Inversiones Bakhos S.A. Mar 2014 – Jul 2015
Agente de Rental Panamá

Funciones: Gestión de contratos de alquiler y entregas de vehículos a los clientes, atención telefónica comercial y reservas, realizar reporte de ventas, gestionar la cobranza.

Panadería el Cedro, C.A. jul 2011 – marzo 2013
Representante de Ventas Venezuela

Funciones: venta y distribución de pan árabe en el Estado Nueva Esparta. Mantener y ampliar la cartera de clientes, visitar a los diferentes clientes actuales y potenciales, realizar reporte de ventas, gestionar la cobranza.

Inver Obras Electric, C.A. *nov 2009 - mar 2011*
Representante de Ventas *Venezuela*

Funciones: Mantener y hacer crecer la cartera de clientes de la empresa relacionadas a la ventas de materiales para construcción, visitar a los diferentes clientes de la zona, elaborar reporte de ventas, gestionar cobranza, supervisar la entrega de los productos al cliente, hacer seguimiento a los clientes también llamado post- venta.

Kraft Foods Venezuela, C.A *nov 2008 - nov 2009*
Promotor en ventas *Venezuela*

Funciones: fomentar la estrecha relación entre el fabricante y los puntos de venta, presentar y dar a conocer los productos, colocar material de merchandising en el punto de venta, constante formación en Marketing, surtir de mercancía los anaqueles en cada punto de venta, rotación adecuada de la mercancía, velar por la excelente apariencia de los productos en el punto de venta, realizar reportes.

Estudios

**Instituto Universitario Insular
Porlamar- Estado Nueva Esparta** *feb 2008 - oct 2010*
T.S.U. En Ventas *Venezuela*
Marketing / Comercialización

**Unidad Educativa Manuel Placido Maneiro
Porlamar- Estado Nueva Esparta** *ene 2000 - mar 2004*
Bachiller en Ciencias *enezuela*

Conocimientos

Inglés: Escrito Intermedio
Inglés: Oral Intermedio
Office: Manejo Avanzado
Base de Datos: Avanzado

Referencias personales

- ✓ Eric Cedeño: 66307329
- ✓ Tomas Vegas: 64912098
- ✓ María Yustiz: 6295-1313

Documentación

