

CURRICULUM VITAE

Datos Personales

Nombre: Jimmy O'neal Claudio Jiménez
Edad: 27 años
Estado Civil: Casado
No de DPI: 2234 12589 0101
Fecha de nacimiento: 14 de abril de 1993
Dirección: 29 Av"C"22-41 zona 7 col 4 de febrero.
Profesión: Bachiller en construcción y dibujo computarizado.
Nacionalidad: guatemalteco
Teléfono: 3434-1888
Nit: 7656994-2
Email: jonneal414@gmail.com



Estudios Realizados

Universitario:
Dos semestres Ing. Civil
2013 universidad rural

Conocimientos Informáticos y cursos realizados:

Windows, Microsoft Office, AutoCAD 2D, 20-20 Design v6.1,v9,v10, Sketchup Workflow, Gespro Adobe Photoshop, Programación a base de datos java netbeans y heidySQL.

Referencias Personales:

Walter Claudio Tel: 5709-5077 Asesor De Ventas.
Marvin Calles Tel: 5768-9956 Asesor de Ventas.
Vanessa Vásquez Tel: 5203-9885 Asesora de ventas.
Pedro Cuevas Tel:5201-1805 Supervisor de ventas.
Mario Peralta Tel:5202-1270 Asesor de Ventas.

Experiencia Laboral

BAUHAUS 6ta avenida 9-02 zona 9. Digitalizador de datos en octubre de 2011 a enero de 2012.

Comunicaciones Celulares Solucel. Oficinas Corporativas. Solucel Guatemala 20 calle 25-55 zona 12. Empresarial El Cortijo 3, Bodega No. 929. Telefono:2500-5200.Área de logística de enero de 2012 a mayo de 2012 Control de calidad. De junio de 2012 a noviembre de 2013.

BAUHAUS 6ta avenida 9-02 zona 9. Asesor de ventas y diseño de noviembre 2013 a la fecha, Calculo, presupuestos, diseños de cocinas, Closets muebles de baño, interiores y pérgolas. Realizar planos en 2D, cotizaciones, asesoría en remodelaciones, venta de productos ferreteros y muebles de cocina y closet, medición de área, levantamiento de plano, manejo de cartera de clientes, toque en frío (preventa, buscar clientes en residenciales o edificios en obra gris e informarles de los productos por medio de catálogo, diapositivas y brochure), supervisión de proyectos , manejo de personal de instalación y coordinación de entrega de productos y proyectos, ventas por plataforma guatecompras (venta para entidades de gobierno compra directa y licitaciones) Marketing digital por medio de Facebook e Instagram para obtener cartera de clientes y realizar citas. Realizar catálogos, Presentación por Power Point, Brochure, volantes, tarjetas de presentación, artes para Facebook y vallas de publicidad, seguimiento a clientes, llamadas, visitas y correo electrónico.

Conocimiento de zonas y calles en la capital y área departamental Teléfono :2362-9843

Destrezas y habilidades

Capacidad de tomar decisiones, facilidad para trabajar en equipo, persistencia y constancia para obtener los resultados deseados, buena capacidad de comunicación, tanto verbal como escrita, conocer y tener amplia experiencia en el tema que se está manejando, tener la capacidad de negociar, buena capacidad para adaptarse a los cambios.