

## CURRICULUM VITAE

### Datos Personales

**Nombre:** Jimmy O'neal Claudio Jiménez  
**Edad:** 27 años  
**Estado Civil:** Casado  
**No de DPI:** 2234 12589 0101  
**Fecha de nacimiento:** 14 de abril de 1993  
**Dirección:** 29 Av "C" 22-41 zona 7 col 4 de febrero.  
**Profesión:** Bachiller en construcción y dibujo computarizado.  
**Nacionalidad:** guatemalteco  
**Teléfono:** 3434-1888  
**Nit:** 7656994-2  
**Email:** jon Neal414@gmail.com



### Idiomas:

- Ingles - Español

### Estudios Realizados

#### Universitario:

Dos semestres Ing. Civil  
2013 universidad rural

### Conocimientos Informáticos y cursos realizados:

Windows, Microsoft Office, AutoCAD 2D, 20-20 Design v6.1,v9,v10, Sketchup Workflow, Gespro Adobe Photoshop, Programación a base de datos java netbeans y heidySQL.

### Referencias Personales:

Walter Claudio Tel: 5709-5077 Asesor De Ventas.  
Marvin Calles Tel: 5768-9956 Asesor de Ventas.  
Vanessa Vásquez Tel: 5203-9885 Asesora de ventas.  
Pedro Cuevas Tel: 5201-1805 Supervisor de ventas.  
Mario Peralta Tel: 5202-1270 Asesor de Ventas.

### Experiencia Laboral

**BAUHAUS** 6ta avenida 9-02 zona 9. Digitalizador de datos en octubre de 2011 a enero de 2012.

**Comunicaciones Celulares Solucel.** Oficinas Corporativas. Solucel Guatemala 20 calle 25-55 zona 12.

Empresarial El Cortijo 3, Bodega No. 929. Telefono: 2500-5200. Área de logística de enero de 2012 a mayo de 2012  
Control de calidad. De junio de 2012 a noviembre de 2013.

**BAUHAUS** 6ta avenida 9-02 zona 9. Asesor de ventas y diseño de noviembre 2013 a la fecha, Calculo, presupuestos, diseños de cocinas, Closets muebles de baño, interiores y pérgolas. Realizar planos en 2D, cotizaciones, asesoría en remodelaciones, venta de productos ferreteros y muebles de cocina y closet, medición de área, levantamiento de plano, manejo de cartera de clientes, toque en frio (preventa, buscar clientes en residenciales o edificios en obra gris e informarles de los productos por medio de catálogo, diapositivas y brochure), supervisión de proyectos, manejo de personal de instalación y coordinación de entrega de productos y proyectos, ventas por plataforma guatecompras (venta para entidades de gobierno compra directa y licitaciones) Marketing digital por medio de Facebook e Instagram para obtener cartera de clientes y realizar citas. Realizar catálogos, Presentación por Power Point, Brochure, volantes, tarjetas de presentación, artes para Facebook y vallas de publicidad, seguimiento a clientes, llamadas, visitas y correo electrónico. Conocimiento de zonas y calles en la capital y área departamental Teléfono : 2362-9843

### Destrezas y habilidades

Capacidad de tomar decisiones, facilidad para trabajar en equipo, persistencia y constancia para obtener los resultados deseados, buena capacidad de comunicación, tanto verbal como escrita, conocer y tener amplia experiencia en el tema que se está manejando, tener la capacidad de negociar, buena capacidad para adaptarse a los cambios.