



# Carlos Alfonso Alvarado Andrade

## ESTUDIOS

2015/2019	<b>Licenciatura en Mercadotecnia</b> Universidad Tecnológica de Honduras - Egresado
1992/1998	<b>Bachillerato en Ciencias y Letras</b> Instituto Liceo Sampedrano
1886/1991	<b>Educación Primaria</b> Escuela Georgette Michaud

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### **Jefe Nacional de Ventas – Central de Ingenios (2011 - 9 septiembre 2019)**

Elaboración y control de presupuestos de Venta (volumen, gastos e inversiones), creación y seguimiento de indicadores, desarrollo de estrategias para el logro de objetivos, medición y análisis de la participación de mercado, asignación de metas, cálculo de comisiones, atención de cuentas claves, administración de cuentas por cobrar, requerimiento de Producción, coordinación de Trazabilidad, planeación de medidas correctivas, preventivas y de mejora, motivación y orientación a fuerza de ventas, entre otros.

### **Supervisor Regional de Ventas – Central de Ingenios (2006-2011)**

Cumplimiento de indicadores de venta, planeación estratégica de cobertura, desarrollo de estudios de precios, seguimiento de cuentas claves, control de inventarios, coordinación de despachos a clientes mayoristas y sucursales, seguimiento a cuentas por cobrar, evaluación de desempeño, entre otras.

### **Supervisor de Rutas – Central de Ingenios (2004-2006)**

Administración de fuerza de ventas, cumplimiento de indicadores, análisis por restructuración de rutas, administración de flota, identificación de oportunidades de mejora, entre otras.

### **Vendedor de Detalle – Nestlé Honduras (2003-2004)**

Atención a clientes y diseño de ruta.

### **Vendedor – Servi Restaurante (2001-2003)**

Atención a clientes canal supermercados - cafeterías.

## CAPACITACIONES

- **Diplomado en Ventas** - Funadeh
- **Excel** – Unitec / Universidad Tecnológica de Centroamérica
- **Sistema de Trazabilidad en la industria de alimentos** – GCL capacita
- **Buenas prácticas de almacenamiento** – Instituto nacional de formación profesional
- **Manejo integrado de plagas** – Centro Nacional de Producción
- **Entre otros.**

## **OBJETIVO**

Colaborar en el crecimiento y rentabilidad del negocio a través de la planeación estratégica, el uso óptimo de recursos e implementación de la mejora continua.

## **DATOS PERSONALES**

Celular:  
+504 9962-4016  
Correo:  
ca.alvarado.hn@icloud.com

## **CONOCIMIENTO**

Microsoft Office  
SAP  
Norma ISO 9001:2015  
Norma ISO 22000

## **REFERENCIAS**

**Ing. Danilo Zaldívar**  
Central de Ingenios  
Gerente General  
Teléfono: 2509-7700  
Celular: 9441-2532 / 9564-0299  
dzaldivar@cisahn.com

**Lic. Alex Almendarez**  
Agencia La Mundial  
Gerente Comercial Mayoreo  
Teléfono: 2556-6000  
Celular: 9457-1837  
jefe.marca@lamundial.hn

**Ing. Ely Orellana**  
Banco del País  
Jefe de Créditos / Banca de Microfinanzas  
Teléfono: 2509-2020  
Celular: 9789-7846  
elyo@banpais.hn