



Carlos Alfonso Alvarado Andrade

ESTUDIOS

2015/2019

Licenciatura en Mercadotecnia

Universidad Tecnológica de Honduras - Egresado

1992/1998

Bachillerato en Ciencias y Letras

Instituto Liceo Sampedrano

1886/1991

Educación Primaria

Escuela Georgette Michaud

EXPERIENCIA PROFESIONAL

Jefe Nacional de Ventas – Central de Ingenios (2011 - 9 septiembre 2019)

Elaboración y control de presupuestos de Venta (volumen, gastos e inversiones), creación y seguimiento de indicadores, desarrollo de estrategias para el logro de objetivos, medición y análisis de la participación de mercado, asignación de metas, cálculo de comisiones, atención de cuentas claves, administración de cuentas por cobrar, requerimiento de Producción, coordinación de Trazabilidad, planeación de medidas correctivas, preventivas y de mejora, motivación y orientación a fuerza de ventas, entre otros.

Supervisor Regional de Ventas – Central de Ingenios (2006-2011)

Cumplimiento de indicadores de venta, planeación estratégica de cobertura, desarrollo de estudios de precios, seguimiento de cuentas claves, control de inventarios, coordinación de despachos a clientes mayoristas y sucursales, seguimiento a cuentas por cobrar, evaluación de desempeño, entre otras.

Supervisor de Rutas – Central de Ingenios (2004-2006)

Administración de fuerza de ventas, cumplimiento de indicadores, análisis por restructuración de rutas, administración de flota, identificación de oportunidades de mejora, entre otras.

Vendedor de Detalle – Nestlé Honduras (2003-2004)

Atención a clientes y diseño de ruta.

Vendedor – Servi Restaurante (2001-2003)

Atención a clientes canal supermercados - cafeterías.

CAPACITACIONES

- **Diplomado en Ventas** - Funadeh
- **Excel** – Unitec / Universidad Tecnológica de Centroamérica
- **Sistema de Trazabilidad en la industria de alimentos** – GCL capacita
- **Buenas prácticas de almacenamiento** – Instituto nacional de formación profesional
- **Manejo integrado de plagas** – Centro Nacional de Producción
- **Entre otros.**

OBJETIVO

Colaborar en el crecimiento y rentabilidad del negocio a través de la planeación estratégica, el uso óptimo de recursos e implementación de la mejora continua.

DATOS PERSONALES

Celular:

+504 9962-4016

Correo:

ca.alvarado.hn@icloud.com

CONOCIMIENTO

Microsoft Office

SAP

Norma ISO 9001:2015

Norma ISO 22000

REFERENCIAS

Ing. Danilo Zaldívar

Central de Ingenios

Gerente General

Teléfono: 2509-7700

Celular: 9441-2532 / 9564-0299

dzaldivar@cisahn.com

Lic. Alex Almendarez

Agencia La Mundial

Gerente Comercial Mayoreo

Teléfono: 2556-6000

Celular: 9457-1837

jefe.marca@lamundial.hn

Ing. Ely Orellana

Banco del País

Jefe de Créditos / Banca de

Microfinanzas

Teléfono: 2509-2020

Celular: 9789-7846

elyo@banpais.hn