

Rocío Rodríguez Vásquez



Edad: 36
Estado Civil: Casada
Cel: 3028-5039
E-mail: chiorodriguezdesegarra@gmail.com

EXPERIENCIA LABORAL

GAIA Escuela de Negocios

Asesor Educativo y Asesor Corporativo [Septiembre 2020 – actualidad]

REFERENCIA LABORAL Patricia Zapata 5914-3534

Prospección, promoción, venta y coordinación de programas de formación ejecutiva a nivel individual y empresa. Seguimiento y atención posventa. Coordinación, apoyo y de ejecución de eventos. Análisis de competencia y generación de estrategias de venta.

BANCO PROMERICA

Ejecutiva de Relación [Octubre 2019 – Abril 2020]

REFERENCIA LABORAL Sandy Fuentes 5589-9591

Prospección, asesoría y colocación productos financieros a nivel empresa acorde a la necesidad del cliente. Soporte y atención post venta direccionando a las áreas encargadas. Búsqueda de actividades y alianzas con empresas que permitan dar a conocer los servicios ofrecidos.

ADEN BUSINESS SCHOOL

Gerente de Admisiones [Septiembre 2015 – Octubre 2019]

REFERENCIA LABORAL María José Arévalo 5649-5944

Prospección, promoción, venta y coordinación de programas de formación ejecutiva a nivel individual y empresa. Seguimiento y atención posventa. Coordinación, apoyo y de ejecución de eventos. Análisis de competencia y generación de estrategias de venta.

GRUPO Q GUATEMALA

Coordinadora de Mercadeo Jeep [Julio 2013 – Diciembre 2014]

REFERENCIA LABORAL Haroldo Vargas 3001-8820

Relación y elaboración de reportes a fábrica. Configuración e ingreso de pedidos. Estudio, segmentación y selección de mercados. Campañas de generación de leads. Determinar estrategia publicitaria acorde a la necesidad. Planeación, organización, control y soporte de eventos. Procesos de control de nivel de satisfacción de clientes. Procesos de control de ventas. Administrar sistemas de ventas.

GRUPO LOS TRES GUATEMALA

Gerente de Marca [Octubre 2010 – Febrero 2013]

REFERENCIA LABORAL Diego Cuestas 2301-0000

Relación y elaboración de reportes a fábrica. Configuración e ingreso de pedidos. Establecer estrategias de marketing acorde a los objetivos. Campañas de generación de leads. Prospección, pronósticos y control de ventas. Administrar sistemas de ventas. Planeación, organización, control y soporte de eventos. Alianzas estratégicas. Control de presupuestos. Servicio posventa.

VISIÓN DIGITAL

Ejecutiva de Ventas [Febrero 2010 – Septiembre 2010]

REFERENCIA LABORAL Christopher Schippers 2320-3000

Prospección, promoción y venta de productos de impresión a empresas. Seguimiento de cartera. Creación, promoción y venta de productos especializados. Programación y control de pedidos.

CITIBANK

Ejecutiva de Ventas Tarjeta de crédito [Junio 2006 – Diciembre 2009]

REFERENCIA LABORAL Juan José Castillo 4739-6099

Prospección de clientes. Colocación de productos financieros. Seguimiento de cartera. Creación de proyectos corporativos.

Objetivos

Pertenecer a una organización en la cual pueda aportar mis conocimientos y experiencia con compromiso y eficiencia, y que al mismo tiempo pueda seguir en mi crecimiento profesional. Obtener nuevos retos que me permitan continuar aprendiendo y creciendo.

EDUCACION

Bachelor in Business Administration [2019]

GAIA Escuela de Negocios

Programa de Habilidades Directivas [2018]

ADEN Escuela de Negocios

11vo. Administración de Empresas [2006 - 2014]

Universidad Mariano Gálvez

Básicos y Diversificado [1997 - 2001]

Colegio Bethania

OTHER SKILLS

Inglés

Nivel medio (80%)

Software

Programas de Office (Excel, Word, Power point)

Programa de seguimiento de clientes CRM

Capacitación y cursos

Cursos de Ventas

Programas Marketing y Branding

CRM